



【800～1000万円】【管理職候補】半導体製造装置の海外営業 / 業績好調◎ / 離職率3.1% / 年休130

ミクロ技研株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

ミクロ技研株式会社

Job ID

1596277

Industry

Electronics, Semiconductor

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

8 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始

Refreshed

June 11th, 2026 15:43

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2242598】

■業務内容

既存のお客様のご要望に沿った、オーダーメイドの半導体製造装置の営業ポジションです。当社で扱う半導体製造装置をより広めていくため、訪問のアポ取り～現地での面談、製造から納品までをお任せします。

- ・取引先：中国・韓国などのアジア諸国をはじめとして、アメリカやヨーロッパなど実に様々。
- ・面白み：当社の売上全体の約7割を占める海外市場の営業担当として、存分に手腕を振るえるポジションです。
- ・英語使用可：現地商談では英語を使用する機会も多く、スキルを活かしてご活躍頂けます。

■出張頻度や新規顧客開拓について

海外の出張頻度については社会情勢を考慮し、オンライン商談を増やすなどの対応を行なっています。顧客層が手薄な地域の新規開拓をお任せします。

■育成体制

入社から半年～1年をかけて先輩同行・OJTをメインに1人立ちのフォローをしていきます。現在在籍している営業職員は全員異業界から入社しており、未経験の方でも安心してご入社頂ける職場環境です。

※過去採用事例：自動車ディーラー、携帯販売スタッフ等

■ポジションの魅力

・1案件の単価や期間は製作単価は約3000万円～5億円ほどで、1案件にかかる期間は様々ですが、大規模な案件の場合は仕様が決まるまででも1年半～2年かかるケースもあります。

長期的にお客様や製品と関わるポジションなので、一社一社を深耕できる営業経験ができます。

■働き方◎

当社では社員一人ひとりがより働きやすい職場環境を整えるため、「働き方改革委員会」を設置。GW、夏季休暇、年末年始にまとまった休みが取れるなど、休日休暇や福利厚生などの見直しを随時行なっています。

リモートワークも導入しており、年休127日で月の平均残業時間は10時間程度となります。

■将来のキャリアパス

プレイヤーとしてチームを引っ張ることはもちろん、早期から管理職としてメンバーの育成や売上目標達成のための計画立案など、裁量大きくご活躍いただくことも期待しています。

■数字で見るミクロ技研

・海外拠点：6ヶ所（アメリカ：1、マレーシア：1、韓国：1、中国：2、台湾：1）

・海外売上比率：売り上げ全体の50%

・離職率：3.1%

・有給取得率：71%（全国平均：56.6%）

・男性の育休取得率：25%（全国平均12.65%）

Required Skills

【必須要件】

- ・製造業、商社での法人営業経験者
- ・英語ビジネスレベル
- ・自動車運転免許

【歓迎要件】

- ・半導体装置、関連装置の営業経験者

Company Description

1. 各種電子材料（シリコンウェーハ、FPDパネル、フィルム等）製造装置の開発、製造並びに販売
2. 自動検査装置の開発、製造並びに販売