



## 【1200～1700万円】Senior Partner Sales Manager

Miraki株式会社での募集です。代理店営業のご経験のある方は歓迎です。

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

Miraki株式会社

**Job ID**

1596071

**Industry**

Software

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

12 million yen ~ 17 million yen

**Work Hours**

09:30 ~ 18:00

**Holidays**

【有給休暇】初年度10日1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始

**Refreshed**

June 11th, 2026 15:41

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2345956】

**■職務内容**

- ・戦略パートナー間のプログラム設計・運営をリードし、目標に結びつく成果創出を主導する
- ・両社の経営層との関係構築・マネジメントを通じ、共同ビジョンと実行責任を確立する
- ・パートナーのコマース/デジタルエクスペリエンス領域にMirakiを深く組み込み、パートナー技術を活用してMirakiソリューションの付加価値を強化できる領域を特定し推進する
- ・パートナー起点による収益目標を所管し、予測・モニタリング・達成を主導する

- ・マーケティングチームと連携し、優先業界に向けた共同マーケティング戦略とキャンペーンを企画・実行する
- ・パートナー企業の全レイヤーを巻き込み、Mirakiとの協業意欲を高め、説得力あるジョイントバリュー提案を実現する
- ・共同事業計画（戦略目標、GTM施策、投資、KPI）を策定し、社内の関係部門（Sales、Marketing、Product、Labs、Customer Success）と協働する
- ・グローバルの営業組織やフィールドのパートナーマネージャーと緊密に連携し、直販とパートナーの協業文化を定着する

---

## Required Skills

### ■募集要件

- ・パートナーセールス / アライアンス / チャネル領域における8~10年以上の実務経験、および戦略的パートナーシップにより事業成長を牽引した実績
- ・グローバルコンサルティングファームでの経験、またはグローバルISVパートナーシップの責任者経験
- ・社内外のステークホルダーを動かす高い影響力と、エグゼクティブ層との関係構築力
- ・デジタルコマースおよび関連エコシステム（例：コンポーザブルコマース、デジタルエクスペリエンス、マーケットプレイス）に関するドメイン知識
- ・複数の戦術的タスクを並行して遂行しつつ、長期的な戦略目標を見失わない高いオペレーション能力
- ・チームファーストの価値観に基づく協働姿勢、および創造的な問題解決力と実行力

Mirakiとパートナーとの協業を通じてカテゴリーリーダーシップをさらに確立し、次の成長ステージを共に切り開きたい方のご応募をお待ちしています。

Mirakiが成長を続ける中、私達は5つのコアバリューを大切にしています。

- ・ Get Things Done （最後までやり遂げること）
- ・ Go Above Beyond （期待値を超えること）
- ・ Succeed Through Expertise （専門知識をもって成功を導くこと）
- ・ Work Hard Together （ともに懸命に働くこと）
- ・ Satisfy Empower Clients. （顧客満足とさらなる顧客の成功にコミットすること）

私たちは、これらの価値観を体現し、多様な視点と経験と一緒に成長できる方を求めています。

また、これらの価値観は、従来の仕事の要件をはるかに超えることが多く、継続的に学習するカルチャーの創造に役立っていると感じています。

「世界で最も先進的な企業のデジタルトランスフォーメーションの中核を担う超成長企業で活躍してみたい」と思われましたら、ぜひご応募ください。

---

## Company Description

EC（電子商取引）サイトの新たなプラットフォームとして世界的に急成長しているマーケットプレイスのクラウドプラットフォームを提供するMiraki。2012年、フランスに創業、フランス政府認定の成長ユニコーン企業「フレンチテック Next40」に選出され、百貨店大手のMacy's、家電量販店大手のBest Buy Canadaなど世界40カ国以上300社で活用されています。日本は15番目の拠点となり、日本法人のMiraki株式会社はMiraki社とJapan Cloudの合併会社として、2022年5月に設立されました。