



Senior Product Manager -Payments

Job Information

Recruiter

bloomtech.inc

Hiring Company

宿泊業界に特化したSaaS型DXソリューションを展開するグロス上場企業

Job ID

1596037

Industry

Internet, Web Services

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

8 million yen ~ 15 million yen

Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

Work Hours

労働者が始業・終業時刻を完全に自由に決められる制度。総労働時間を満たせば、必ず勤務すべきコアタイムの制約もありません。

Holidays

土日祝,年次有給休暇,年末年始休暇

Refreshed

July 9th, 2026 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■ポジション概要 (Position Overview)

当社の極めて重要なグローバル決済プラットフォームにおいて、エンドツーエンドのビジョン、ロードマップ、およびデリ

バリーを推進する、経験豊富なシニアプロダクトマネージャー（決済担当）を募集します。日本国内、および急速に進む海外展開の両軸において、戦略、主要な決済連携、および戦略的な収益貢献を統括する役割を担っていただきます。

■このポジションの魅力（What Makes This Role Special）

ミッションクリティカルな影響力と高い注目度： APAC全域で8,000以上の施設に導入され、世界規模で急拡大する当社のグローバル戦略の中核を担う役割です。

エンドツーエンドのオーナーシップ： 決済獲得から精算に至るまで、すべての決済機能の戦略、経済性、ユーザー体験を設計し、クライアントと当社双方の直接的な成長を牽引します。

クロスファンクショナルなリーダーシップ： ビジネスデベロップメントやカスタマーサクセスと密接に連携し、真に顧客の役に立つプラットフォームを構築します。

■主要な職務内容（Key Responsibilities）

1. 決済戦略の定義とオーナーシップ： 日本および海外市場における当社決済サービスのグローバルなビジョン、戦略、およびロードマップを定義します。
2. トランザクション経済性の追求： 決済ビジネスモデルを支え、決済処理コスト、価格設定、および財務パフォーマンスを最適化することで、当社の収益貢献を最大化させます。
3. コンプライアンスとリスク管理の徹底： プラットフォーム全体のセキュリティ基準、セキュリティ、不正防止、およびリスク管理のプロダクトオーナーを務めます。
4. エンドツーエンドのデリバリー管理： プロダクトライフサイクル全体を統括します。アジャイル開発を主導し、大規模かつ膨大なトランザクションを処理するソリューションを確実にデリバリーします。
5. データに基づく意思決定： 広範なデータ分析と財務モデリングを活用して、プロダクトの優先順位付け、課題の特定、および重要な意思決定を行います。
6. ステークホルダーとの連携・調整： エンジニアリング、ビジネスデベロップメント、カスタマーサクセス、さらに外部の決済パートナーとの間で戦略的な架け橋としての役割を果たします。

Required Skills

■応募資格（Basic）

経験（Experience）： 5年以上のB2B2C SaaSプロダクトマネジメント経験。大規模かつ膨大なトランザクションを処理するプロダクトの立ち上げにおいて、確かな実績をお持ちの方。

決済領域の専門性（Payments Expertise）： 日本および海外における決済領域（決済ゲートウェイ、多通貨対応、ローカルアクワイアリング、デジタルウォレット、PCIコンプライアンス、セキュリティ、不正・リスク管理など）での3年以上の実務経験。

アウトカム重視のマインドセット（Outcome-oriented Mindset）： 単に「機能をリリースすること」や「決済高」ではなく、決済の柔軟性によって生み出される「純収益への寄与（Net Revenue Contribution）」や「コンバージョン率の向上」に基づいて成功を定義できる能力。

戦略と実行のバランス（Strategic & Tactical Balance）： 高度な戦略（俯瞰的な視点）を策定する能力と、自ら手を動かして重大な課題の調査やQA（品質保証）/テストを行う「現場主義」な姿勢を兼ね備えていること。

データ活用能力（Analytical Rigor）： データ分析および財務モデリングに深く精通し、分析結果を意思決定の材料とするだけでなく、プロダクト関連の潜在的な課題の特定にも活用できる能力。

機動力（Self-starter）： スピード感のある、かつ世界各地に拠点が分散したグローバルな環境で、自律的に動けるセルフスターターであること。

語学力（Language Skills）： 日本語と英語の双方においてビジネスレベル以上のコミュニケーションが可能であること（バイリンガル）。

■歓迎条件（Preferred）

プラットフォームへの理解： APIファーストなプラットフォームが、いかにしてAI/自動化エージェントを支えるかについての深い理解。

AI×フィンテック： AI技術に関する知識、およびAIをフィンテックソリューションに適用した経験。

エンジニアリングとの協働： データサイエンティストや機械学習（ML）エンジニアと連携してプロダクトを構築した経験（強力なアドバンテージとなります）。

業界知識： ホスピタリティ、トラベル、フィンテック、またはEコマース領域におけるドメイン知識。"

Company Description