

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

営業（建材・建設業界向け）・外資系メーカー

営業（建材・建設業界向け）・外資系メーカー

## Job Information

## Recruiter

Michael Page

## Job ID

1595791

## Industry

Chemical, Raw Materials

## Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

4 million yen ~ 6.5 million yen

## Refreshed

June 11th, 2026 08:00

## General Requirements

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Basic

## Minimum Japanese Level

Native

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

建設業界向けに断熱材などの製品を提案し、既存顧客を中心とした営業活動を担当いただきます。

## 企業情報

世界的な化学メーカーグループの一員として、高機能素材を提供し、建設・インフラ分野で高い評価を得ている企業です。

日本市場においても安定した顧客基盤を持ち、長期的な成長が見込まれるビジネスを展開しています。

## 職務内容

- 建設業界向け製品（断熱材など）の法人営業
- 既存顧客との関係構築およびフォローアップ
- 顧客ニーズの把握と最適な製品提案
- 社内関係部門との連携によるプロジェクト推進

- 市場動向の把握および営業活動への反映

#### 条件・待遇

- 外資系企業での安定したキャリア形成
- ジュニアレベルから成長できる育成環境
- 建設・インフラ分野での専門知識の習得

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuka Kawase on +813 6627 6068.

---

#### Required Skills

- 建設業界向けの法人営業経験をお持ちの方
  - 高いコミュニケーション力を活かし、主体的に業務を推進できる方
  - 学習意欲が高く、長期的にキャリア形成を目指したい方
- 

#### Company Description

グローバルに展開する工業用接着ソリューションのリーディングカンパニーであり、自動車・電機・産業分野において高いシェアと技術力を誇ります。日本国内でも大手メーカーとの長年の取引実績があり、安定した事業基盤と成長性を兼ね備えています。