



【営業リーダー】世界への挑戦をリードする英語コーチングサービスのコンサルティング営業（東京・大阪・福岡）

Job Information

Hiring Company

Morrow World Inc.

Subsidiary

イングリード | 株式会社Morrow World

Job ID

1595732

Division

イングリード コンサルタント部署

Industry

Other (Education)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description

Toei Oedo Line, Shiodome Station

Salary

6.5 million yen ~ 8 million yen

Work Hours

9:00~18:00（実働8時間・休憩1時間）

Holidays

完全週休2日制

Refreshed

June 17th, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

◆ 仕事内容

「世界への挑戦をリードする」というミッションのもと、英語コーチング「イングリード」の受講を検討されている方へのコンサルティング営業と、チームの強化を担っていただきます。

【主な業務内容】

- ・受講を検討されている方へのカウンセリング（オンライン）
- ・受講生の目標・課題に合わせた学習プランの提案
- ・受講開始後のフォローアップ
- ・チームの営業プロセス改善・標準化
- ・メンバーの育成・サポート
- ・営業数値の管理・改善施策の立案

【この仕事の魅力】

代表(CEO)や経営陣に近い距離で、新しい売上の柱づくりに関わられます
リーダー候補として、チームの営業プロセス改善やメンバー育成にも関わります
顧客ファーストと結果のバランスを大切にする組織文化です
業界No.1のサービスをさらにスケールさせる、ベンチャーならではの圧倒的な推進力と当事者意識
仕組み化や組織作りの経験を通じ、どこでも通用する「再現性の高いマネジメントスキル」

■オンライン英語コーチング「イングリード（ENGLEAD）」

応用言語学に基づいた「完全オンライン型英語コーチング」。画一的なカリキュラムではなく、一人ひとりに最適化した完全オーダーメイドのプランを提供しています。受講生以上にその人生を想い、目標達成まで徹底的に伴走するのが、私たちのスタンスです。

■イングリードの目指す未来

イングリードは「英語コーチングといえばイングリード」——英語コーチング業界のスタンダード、そしてNo.1を目指しています。2026年は小野伸二さんのアンバサダー就任や大規模なリブランディングを進め、その実現に向けて大きく動き出しています。

雇用形態

正社員

想定年収

650万円～700万円（月給：550,000円～670,000円）

上記には、固定残業代（月20時間分：76,992円～92,922円）を含みます。
時間超過分については別途支給いたします。

賞与は、在籍1年以上経過したメンバーを対象に、上記年収とは別途、会社業績および個人評価に応じた業績連動型賞与を年1回支給します。

※経験・実績・責任範囲に応じて決定します。

勤務地

※3つの拠点からお選びいただけます

- ・東京オフィス（東京都港区東新橋2丁目18-2 グラディート汐留ビアンコ 3F）
- ・大阪オフィス（大阪府大阪市北区堂島1-1-5 関電不動産梅田新道ビル B2F）
- ・福岡オフィス（福岡県福岡市中央区大名2-12-8 大名町ビル 4F）

勤務時間

9時00分～18時00分

- ・実働時間：8時間/日
- ・休憩1時間
- ・週5日 / 固定曜日勤務

休日・休暇

- ・年間休日120日以上
- ・完全週休2日制（曜日選択可）
- ・GW休暇（1週間）
- ・夏季休暇（1週間）
- ・年末年始休日（1週間）
- ・記念日休暇
- ・産前・産後・育児休暇
- ・有給休暇
- ・慶弔休暇

待遇・福利厚生

- ・セルスタ（自己学習サポート費用 上限3,000円/月）
- ・リモサボ（在宅時のサブモニターやリングライトなどの貸出など）
- ・英語学習サポート（タビケンプライムの英語プログラム・シャドーイング添削コースの無料受講）
- ・レクリエーション費補助
- ・引越し祝い金（オフィス出社を目的に引越しする場合、引越し祝い金のサポート/社内規定あり）
- ・交通費支給
- ・導入研修あり
- ・健康診断
- ・出社手当
- ・社会保険完備（雇用保険、労災保険、厚生年金、健康保険）
- ・慶弔休暇制度
- ・服装自由（外部商談時はジャケット着用）

Required Skills

【必須条件・スキル】

当社は実績や経験だけでなく、その人の思考と行動、そしてこれからの挑戦意欲を大切にしています。以下の経験に当てはまらなくても、「もっと成長したい」という向上心と挑戦意欲をお持ちの方は、ぜひご応募ください。

- ・ 営業経験4年以上
 - ・ 営業プロセスの標準化・KPI管理の経験
 - ・ 自らクロージングできるプレイヤーとしての実績
- ※「お客様の英語学習の痛みに共感できる」といったマインドを重視します。

【歓迎条件】

- ・ 原則出社勤務ができる方（東京オフィス）

※HR、研修、人材育成、SaaS、教育、英語、リスキリング領域での営業経験者は特に歓迎します。

- ・ 自分で営業プロセスを改善した経験
- ・ 英会話スクール/英語コーチングでの営業経験
- ・ toC商材、または無形商材の営業経験
- ・ 英語学習、海外滞在、留学等の経験
- ・ 保険・ウェディング等のコンサルティング型営業経験
- ・ 人材紹介・人材派遣での営業経験
- ・ 少人数チームのマネジメント、育成経験

【求める人物像】

- ・ プレイヤーとして成果を出しつつ、チーム全体の成果にも意識を向けられる方
- ・ 営業で成果を出すこと、目標を達成することにやりがいを感じる方
- ・ 組織のルール・方針を尊重した上で、自発的に行動できる方
- ・ 顧客ファーストと結果（数字）のバランスを大切にできる方

Company Description