



< Biz > 次世代経営幹部候補(初期配属_防衛事業開発_国内) ※ポテンシャル

ドローンサービス企業世界ランキングを3年連続Top3に選出！世界的注目企業

Job Information

Hiring Company

Terra Drone Corp.

Job ID

1595682

Industry

Other (Real Estate, Construction)

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Shibuya-ku

Train Description

Yamanote Line, Shibuya Station

Salary

5 million yen ~ 8 million yen

Work Hours

9:00 ~ 18:00(休憩1時間) フレックス制度有(直行直帰可能)

Holidays

完全週休2日制(土・日)、祝日、夏季休暇、年末年始休暇等

Refreshed

June 17th, 2026 03:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

▼採用背景

昨今のウクライナ戦争で、防衛用ドローン活用が活発になってきていることから、現在防衛における安価なドローンが非常にコアな技術として注目されています。

当社では日本および海外の防衛を支援すべく防衛テックとして事業を立ち上げる事となりましたので、その運営メンバーを

募集致します。

▼ミッション

防衛事業における日本国内の事業開発および事業グロース

▼直近の防衛に関するプレスリリースと社長動画

<https://terra-drone.net/25728>

<https://www.youtube.com/live/wO6PLvjfKVQ>

▼初期配属想定

防衛事業開発_国内

現在：社長 + 取締役

主に取締役直下で活動頂く事になります。

▼業務内容イメージ

・新規事業の企画立案・推進

↳国内外の市場調査、競合分析、事業計画策定、収益モデル構築等

・事業立ち上げ

↳サービスの要件定義、プロトタイプ開発のディレクション、マーケティング戦略立案と実行

・国内外の業務提携/アライアンス

↳事業の推進に必要な外部パートナー企業の開拓、入札参加、交渉、契約締結

・事業グロース

↳KPI設定と進捗管理、改善施策の実行

※入社後当面は取締役からの指示の下、特定の課題解決からアサイン致します。

■一緒に働く社長の人物像/人柄に関する情報

YouTube動画

<https://www.youtube.com/watch?v=dlzA0zZxKE4&t=5s>

<https://www.youtube.com/watch?v=WkfbuweiWAo>

メディア記事

<https://www.fastgrow.jp/articles/terramotors-tokushige>

書籍情報

<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000353.000020194.html>

■選考プロセス（面接は基本的には、2～3回を想定）

書類選考→1次面接→2次(最終)面接→条件面談

※最終or条件どちらかは対面実施

雇用条件・勤務条件

雇用形態：正社員

勤務地：東京都渋谷区南平台町2番17号 A-PLACE渋谷南平台4階

昇給：年1回

休日休暇：年間休日120日以上、土日祝休み、夏季休暇、年末年始休暇、弔意休暇、有給休暇（入社日3日間付与、入社半年経過月に残り7日間付与、全休・半休の選択可）産前産後、育児休業（女性、男性共に取得実績あり）

福利厚生：社会保険完備、関東ITソフトウェア健康保険組合、交通費支給、健康診断、結婚祝金

Required Skills

応募必須条件

- ビジネスレベルの英語力（テキスト、会話が出来る）
 - コンサルティング会社or事業会社における顧客を伴うプロジェクトマネジメントのご経験
 - 複数のステークホルダーに対するプレゼンテーションのご経験
- ※事業を成功させる事にコミットするスタンスを重要視しています。

歓迎スキル

- 新規事業の立ち上げ、またはPMO（プロジェクトマネジメントオフィス）の経験
- 製造業（ハードウェア）、物流、インフラなど、リアルなアセットが絡む業界のプロジェクト経験（ドローン事業へのキャッチアップが早い）
- クライアントの役員（エグゼクティブ）層に対するプレゼンテーションや折衝の経験

Company Description