

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

外資系機能材料メーカー / 提案営業（鉄鋼・非鉄 / 鋳造プロセス向け）※全国採用

外資系機能材料メーカー / 営業※全国採用

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1595661

Industry

Chemical, Raw Materials

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture

Salary

7 million yen ~ 10 million yen

Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

Refreshed

June 10th, 2026 08:56

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

金属溶解・鋳造プロセスを行う顧客に対し、コーティング材やセラミックフィルターなどの製品を中心とした技術提案型営業を担当し、既存フォローから新規開拓まで幅広く担います。全国出張を伴う直行直帰型の営業スタイルで、成長中の事業領域において市場拡大と顧客価値の向上に貢献できるポジションです。

企業情報

世界トップクラスの溶融金属プロセス向けソリューションを提供するグローバル企業であり、日本市場においても長年の実績と信頼を築いています。

製造業の中核を支える顧客と密接に関わりながら、高度な技術製品と提案力を強みに事業拡大を続けている成長企業です。

職務内容

- 金属溶解・鋳造プロセスを行う顧客に対する提案型営業
- 既存顧客との関係構築および深耕営業、新規顧客開拓の推進
- 顧客の生産プロセスや課題を理解し、それに基づいた最適なソリューション提案
- 技術チームと連携しながら、製品導入・改善提案を実施
- 市場動向・顧客ニーズの把握を通じた販売戦略の立案・実行
- 全国エリアを対象とした営業活動（出張・直行直帰ベース）
- レンタカー等を使用した顧客訪問および現場対応

条件・待遇

- 7,000,000円～9,000,000円程度の給与
- 産業/製造業界でのキャリアアップの機会
- 福利厚生と安定した職場環境
- 充実した休暇制度
- グローバル企業での営業経験を通じて、専門性の高い技術知識と提案力を習得できる環境

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuka Kawase on +813 6627 6068.

Required Skills

- 金属業界や製造プロセスに関する営業経験をお持ちの方（鉄、非鉄、鋳造工程等の知識があれば尚可）
- 技術的な内容を理解し、顧客に対して提案型営業ができる方
- 新規開拓および既存深耕の両方に主体的に取り組める方
- 全国出張や直行直帰の営業スタイルに柔軟に対応できる方（普通自動車運転免許必須）
- 自立して営業活動を推進できる方、裁量を持って働きたい方

Company Description

世界トップクラスの溶融金属プロセス向けソリューションを提供するグローバル企業であり、日本市場においても長年の実績と信頼を築いています。

製造業の中核を支える顧客と密接に関わりながら、高度な技術製品と提案力を強みに事業拡大を続けている成長企業です。