



【東京就業/グローバル】 営業職 | 業界屈指の知名度とブランド力を誇る企業で活躍！

高い事業安定性！充実した福利厚生！良好なワークライフバランス環境！

Job Information

Recruiter

EPS Consultants LLC

Job ID

1595502

Industry

Logistics, Storage

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

Salary

4.5 million yen ~ 7.5 million yen

Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

Work Hours

標準勤務時間：平日9:00-17:30（休憩1時間、勤務7.5時間）

Holidays

完全週休2日制（土日＋祝日）GW・年末年始休暇（6日）有給休暇 その他

Refreshed

June 9th, 2026 10:35

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

主に、商品を輸出入するメーカーや商社に対し、最適な輸出入プランをご提案します。数ある輸送方法の中から最適な組み合わせを導き、貿易をサポート。世界を動かすスケールの大きな仕事ができる営業です。

【仕事の流れ】

▼顧客の課題をヒアリング

たとえば「生産拠点の上海から東京に製品を輸送したい」など、具体的な要望を伺います。その際、コストや納期など、何を重視されているのかを深掘りしていきましょう。

▼提案・見積もり

課題解決に向けて、輸送経路・輸送方法・納期・コストなどを提案。中国や東南アジア諸国にある30の自社拠点や多くの協力会社との広大なネットワーク、実績に基づいた豊富なノウハウ、自身の専門知識を活かして、トータルソリューションを手掛けることができます。

▼受注

契約後は、現地側の船積みの調整、輸送業者の手配、スケジュール調整、日本の通関関連の調整など、稼働に向けた手続きを行ないます。手続き後の実務は業務部が担当するので、営業活動に専念できます。

(変更の範囲) その他会社が定める業務

Required Skills

・フォワードナー、船社、商社・メーカー等での関連営業経験をお持ちの方

Company Description