

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

エリアセールスマネージャー（関西）

商用車セールスを牽引するエリアマネージャー（関西）

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1595485

Industry

Automobile and Parts

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture

Salary

8 million yen ~ 10 million yen

Refreshed

June 8th, 2026 19:53

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

本ポジションは、担当エリアにおいてディーラーネットワークを通じた大型商用車の販売拡大を担います。KPI分析や現場支援を通じて販売力を強化し、地域における市場シェア拡大を推進する役割です。

企業情報

欧州発のグローバル商用車メーカー。大型トラック分野で高いブランド力と技術力を持ち、日本国内でもディーラーネットワークを通じて着実に市場を拡大しています。

職務内容

- ディーラーおよび営業チームの販売活動支援
- 定期的なディーラー訪問による現場サポートおよびトレーニング
- KPIおよび市場データ分析に基づく営業戦略の立案・実行
- グローバル基準の営業プロセス導入・定着化
- 受注・顧客フォロー・課題解決の支援
- 社内関連部門との連携（営業・サービス等）
- 新規顧客開拓および既存顧客関係構築
- 販売実績のモニタリングおよびレポーティング

条件・待遇

- インセンティブを含む競争力のある報酬体系
- フレックスタイム制および柔軟な働き方
- グローバル企業でのキャリア構築
- 研修およびトレーニング制度の充実
- 国内外出張の機会あり

すべての条件に合致しなくても、ご興味があればぜひご応募ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuki Kobayashi +81366276051.

Required Skills

- BtoB営業経験（自動車・商用車・産業機械業界歓迎）
 - ディーラーまたは間接販売モデルの経験歓迎
 - 高いコミュニケーション力・調整力
 - フィールドベースで自走できる方
 - 日本語ネイティブ、英語ビジネスレベル
 - 普通自動車免許必須
-

Company Description

欧州発のグローバル商用車メーカー。大型トラック分野で高いブランド力と技術力を持ち、日本国内でもディーラーネットワークを通じて着実に市場を拡大しています。