

自動車OEM向けセールス

自動車OEM向けセールス | パワートレイン領域

Job Information

Recruiter

[Michael Page](#)

Job ID

1595482

Industry

Automobile and Parts

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture

Salary

8 million yen ~ 11 million yen

Refreshed

June 8th, 2026 19:05

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

本ポジションは、パワートレイン・シャシー領域におけるOEM向け営業を担当し、受注から量産立ち上げ後の商用管理まで一貫してリードします。顧客および社内外の関係者と連携し、事業拡大と収益向上を推進します。

企業情報

グローバルで事業展開する大手自動車部品メーカー。パワートレインおよびシャシー分野において、世界中のOEMへ高付加価値ソリューションを提供しています。

職務内容

- 自動車OEMおよびサプライヤー向け営業活動の推進
- 見積作成、価格戦略の立案および交渉
- 新規プロジェクト受注に向けた社内外調整
- 顧客との条件交渉（価格・納期・契約条件など）
- 社内エンジニアと連携した技術提案
- 試作から量産立ち上げまでのプロジェクトサポート
- 売上予測、予算管理、収益改善の推進
- グローバルチームとの戦略連携

条件・待遇

- フレックスタイム制（コアタイムなし）
- 安定したグローバル企業でのキャリア形成
- OEM向けビジネスの全工程に関わる成長機会
- 賞与・昇給制度、各種社会保険・退職金制度

すべての条件に合致しなくても、ご興味があればぜひご応募ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuki Kobayashi +81366276051.

Required Skills

- 自動車業界または機械製品における営業・開発・購買・SCM経験
- 高いコミュニケーション力および交渉力
- 複数ステークホルダーを巻き込んだプロジェクト推進力
- 日本語ネイティブ、英語ビジネスレベル
- 予算管理または市場分析経験があれば尚可

Company Description

グローバルで事業展開する大手自動車部品メーカー。パワートレインおよびシャシー分野において、世界中のOEMへ高付加価値ソリューションを提供しています。