

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

世界的な工業用ファスナー会社の営業マネージャー

国際的なファスナー製造会社の営業マネージャー

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1595479

Industry

Machinery

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

9 million yen ~ 12 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Salary Commission

Commission paid on top of indicated salary.

Refreshed

June 8th, 2026 19:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

本ポジションは、日本市場における産業用ファスナー事業の売上成長を牽引する営業マネージャー職です。小規模な営業チームを率いながら、成長戦略の立案と実行を担います。

企業情報

当社クライアントは、産業用ファスナーおよび関連ソリューションを提供するグローバルメーカーです。日本法人は成長

フェーズにあり、ローカル市場に即した戦略実行が期待されています。

職務内容

- 日本市場における営業成長戦略の策定および実行
- グローバル/リージョナル戦略のローカライズと実行管理
- 既存顧客の深耕および新規ビジネス機会の創出
- 売上目標、パイプライン、予測の管理
- 重要顧客との商談・交渉への関与
- 小規模営業チームのマネジメントおよび育成
- カントリーマネージャーおよび社内外ステークホルダーとの連携

条件・待遇

- 日本市場の成長をリードできる影響力の高いポジション
- 経営に近い立場での意思決定・実行経験
- グローバル企業における長期的なキャリア機会
- 安定した産業分野での事業基盤
- 業界での豊富な経験があれば、給与は予算以上の金額で交渉可能です。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Linh Pham on +813 6832 8670

Required Skills

- 産業分野またはB2Bメーカーでの営業経験
- ファスナー、工業部品、締結部品、または類似製品の取り扱い経験
- 営業チームのマネジメント経験
- 戦略立案と実行の双方に強みを持つ方
- 高いコミュニケーション力とリーダーシップ
- グローバル環境での業務に前向きな姿勢

Company Description

当社クライアントは、産業用ファスナーおよび関連ソリューションを提供するグローバルメーカーです。日本法人は成長フェーズにあり、ローカル市場に即した戦略実行が期待されています。