

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

サービス事業を牽引するエネルギーマネージャー

サービス事業を牽引するエネルギーマネージャー

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1595473

Division

営業サービス

Industry

Machinery

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

11 million yen ~ 13 million yen

Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

Work Hours

フレックス時間：コア時間 11時15時

Holidays

125日

Refreshed

June 8th, 2026 18:10

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

本ポジションは、産業機器分野におけるアフターサービス営業チームをリードし、全国規模でのサービスビジネス拡大を担

います。戦略立案から顧客対応まで幅広く関与し、既存顧客を中心に長期的な関係構築と売上成長を推進します

企業情報

エネルギー・産業機器分野で高い技術力と実績を持つ外資系メーカーです。日本国内でも幅広い産業に顧客基盤を持ち、長期的なパートナーシップを重視したビジネスを展開しています。

職務内容

- 全国のアフターサービス営業チーム（約9名）のマネジメントおよび育成
- 顧客データや市場動向をもとにした営業戦略の立案・実行
- メンテナンス、アップグレード、ライフサイクルサービスの提案推進
- 既存顧客（約90%）との関係強化および取引拡大
- 主要顧客の直接対応およびアカウントマネジメント
- サービスエンジニアや社内関連部署との連携
- グローバル本社との連携および方針共有
- 顧客の省エネ・設備効率向上・CO₂削減の支援

条件・待遇

- 想定年収：1100万円～1200万円
- 勤務地：東京・湘南・大阪（柔軟に選択可能）
- 高い裁量を持つマネジメントポジション
- サステナビリティ・エネルギー効率向上に貢献できる環境
- グローバル組織との連携機会
- 安定した顧客基盤と長期的なビジネスモデル

すべての条件に合致しなくても、ご興味があればぜひご応募ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Saahir Chowdhury +81368328609.

Required Skills

- 日本国内でのBtoB営業経験およびマネジメント経験
- プロセス産業 / 産業機器 / プラント関連ビジネスの知見
- 英語でのビジネスコミュニケーション能力
- 戦略思考および高いステークホルダーマネジメント力
- アフターサービスや保守ビジネス経験があれば尚可

Company Description

エネルギー・産業機器分野で高い技術力と実績を持つ外資系メーカーです。日本国内でも幅広い産業に顧客基盤を持ち、長期的なパートナーシップを重視したビジネスを展開しています。