

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

## 複数のラグジュアリーホテル担当 - セールスマネージャー（次長）

## 複数のラグジュアリーホテル担当 - セールスマネージャー（次長）

## Job Information

## Recruiter

Michael Page

## Job ID

1595462

## Industry

Hotel

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

Negotiable, based on experience

## Refreshed

June 8th, 2026 17:42

## General Requirements

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Business Level

## Minimum Japanese Level

Business Level

## Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

東京拠点において、複数の国際ブランドホテルを横断した営業戦略を推進するセールスマネージャー（次長）ポジションです。

各ホテルのセールスと連携しながら、本部としての営業活動・商談会対応・主要顧客開拓を担います。

## 企業情報

当社クライアントは、複数のグローバルホテルブランドを運営・支援するホスピタリティ運営会社です。

各ホテルの自主性を尊重しつつ、本部機能として戦略立案・横断的な営業支援を行う体制を構築しています。

## 職務内容

東京拠点における法人・代理店向け営業活動の企画・実行

各ホテルのDOSM（Director of Sales & Marketing）との連携による営業戦略立案

本部と各ホテルの営業領域の切り分けおよび調整

商談会・業界イベントにおける複数ホテルの統合提案

海外を含むステークホルダーとのコミュニケーション

将来的な営業チームマネジメントへの関与

#### 条件・待遇

東京勤務

複数ブランドのホテルと協業し、営業をリードできる貴重なポジション

国際的なホテルポートフォリオに携われる

幅広いキャリアパス

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Maria Hotta at +813 6832 8696.

---

#### Required Skills

国際系ホテルにおけるセールス経験（特にラグジュアリー領域尚可）

法人営業・キアアカウント対応の実務経験5年以上

戦略的視点を持ち、各ホテルに対して助言・提案ができる方

将来的にチームマネジメントを担う意欲のある方

日本語ビジネスレベル、英語ビジネスレベル歓迎

---

#### Company Description

当社クライアントは、複数の国際的ホテルブランドを運営・支援するグローバルホスピタリティ運営会社です。各ホテルの自主性を尊重しつつ、本部機能として戦略立案・横断的な営業支援を行う体制を構築しています。