

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

Commercial Head, Japan - Business Information - Up to 26M

Commercial Head - Services - Up to 26M

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1595461

Industry

Insurance

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

18 million yen ~ 30 million yen

Refreshed

June 8th, 2026 17:37

General Requirements

Career Level

Executive

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

このポジションでは、日本国内の保険業界における営業部門をリードし、事業拡大を推進する責任を担います。戦略的な営業計画を策定し、実行することで、組織の成長に貢献していただきます。

Client Details

この企業は保険業界に特化した中規模の組織で、革新的なサービスを提供しています。日本国内市場で確固たる地位を築いており、質の高い専門知識とサービスを重視しています。

Description

- 営業戦略の立案および実行
- 主要な顧客およびパートナーとの関係構築
- 営業チームの管理および育成
- 市場動向の分析とビジネスチャンスの特定
- 予算管理と売上目標の達成
- 社内外のステークホルダーとの効果的なコミュニケーション
- 新規事業開発や既存事業の最適化

- 規制や業界標準へのコンプライアンス遵守

Job Offer

- 日本市場におけるBusiness Information事業の成長をリードできるポジション
- Japan Country Managerへ直接レポートし、APACリージョンの経営層とも連携できる環境
- 戦略立案、売上責任、チームマネジメント、パートナー開拓まで幅広く担当
- 7名の営業チームをリード・育成できるマネジメントポジション
- 基本給約1,800万~2,000万円 + 30%ターゲットボーナス、OTE約2,600万円以上

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Tin Le on +813 6832 8941.

Required Skills

A successful Commercial Head should have:

- 保険業界での豊富な知識
 - 営業チームのリーダーシップ経験
 - 戦略的思考と問題解決能力
 - 市場分析およびデータ駆動型意思決定能力
 - 高いコミュニケーションスキルと交渉力
 - 日英バイリンガルスキル (ビジネスレベル)
-

Company Description

この企業は保険業界に特化した中規模の組織で、革新的なサービスを提供しています。日本国内市場で確固たる地位を築いており、質の高い専門知識とサービスを重視しています。