【名古屋】Key Account Manager◆自動車関連業界でのご経験者を募集！~ドイツに本社を置く外資系企業~

世界10カ国以上に製造拠点をもつ、ドイツ発のグローバル企業

Job Information

Hiring Company
HellermannTyton Co., Ltd.

Job ID
1595433

Division
オートモーティブ営業部 営業課

Industry
Automobile and Parts

Company Type
Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Aichi Prefecture, Nagoya-shi Naka-ku

Train Description
Higashiyama Line, Fushimi Station

Salary
4 million yen ~ 7 million yen

Refreshed
November 23rd, 2026 05:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level

Minimum Japanese Level
Native Level

※英語力は必須ではありません

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

職務内容
日系自動車メーカーに対し、カタログ品、新規開発品、Customized Parts まで、樹脂部品全般のスペックイン活動。

- 顧客との関係構築(Penetration 活動)
- 既存品による競合製品の切り替え(Global products)
- ベンチマーク調査、ターゲティング~新製品の企画立案、商品化及び提案
- プロジェクト開始から終了まで、開発チームとのプロジェクト管理、推進
  (海外プロジェクトの場合はヘラマンタイトン海外 G 含む)

既存顧客対応

- 代理店及び売上管理(売上見込みの予測、需要予測、与信管理等)
- 販売価格決定及び見積提出
- 問い合わせ等の顧客対応

希望入社時期：即

Required Skills

【キャリア要件】

- 自動車関連業界で法人営業経験がある方

【歓迎要件】

- 自動車・自動車 Tier1、その他製造業への設計、購買部門に対する営業経験
- 自動車業界で Project 管理(車両開発)の経験ある方
- 新規開拓(Penetration)経験が豊富な方
- エンジニアのバックグラウンド歓迎

【人物要件】

- コミュニケーション力、協調性のある方。
- チャレンジ精神旺盛で、周りを巻き込みリーダーシップを発揮できる方。
- 自発的(自立)な姿勢で業務遂行できる方。
- 顧客のグローバル化に伴い、ヘラマンタイトンの海外グループメンバーとコミュニケーションを取る機会が多くなってきています。英語に抵抗がなく、英語での実務経験がある方歓迎します。(英語研修制度あり)

【知識・資格】

- 普通自動車免許取得/パソコン操作(Word/Excel/PowerPoint/Outlook 他)

【試用期間】6 か月
【勤務地】名古屋 (名古屋市中区栄 2-3-1 名古屋広小路ビルヂング 4F)

Company Description