

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

アカウントマネージャー

大手旅行・セキュリティサービス企業で働く機会

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1595304

Industry

Other

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

June 5th, 2026 16:15

General Requirements

Career Level

Entry Level

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

この求人は、ヘルスケア業界の営業部門で活躍するアカウントマネージャーのポジションです。お客様との関係構築やビジネス成長をサポートし、会社の目標達成に貢献していただきます。

企業情報

この企業は、グローバルに展開する大規模なヘルスケアサービスを提供する企業です。革新的なソリューションを通じて、顧客の健康と安全を守ることに注力しています。

職務内容

- 既存顧客との関係強化と新規ビジネスチャンスの特定
- 顧客ニーズに基づく適切なサービスの提案と提供
- 市場トレンドや競合分析を通じた戦略立案
- 営業目標の達成および進捗状況の報告
- 社内チームとの連携によるプロジェクト管理
- 顧客からのフィードバックの収集とサービス改善への反映
- 契約交渉および契約管理
- 関連する営業資料やプレゼンテーションの作成

条件・待遇

- ハイブリッドワーク環境
- 充実した福利厚生
- 安定した職場環境
- キャリアアップの機会

このアカウントマネージャーのポジションにご興味をお持ちの方は、ぜひご応募ください。ヘルスケア業界での経験を活かし、東京で新たなキャリアを築く絶好のチャンスです！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Hanako Hashiba on +81368328914.

Required Skills

優れたアカウントマネージャーは、以下のような資質を備えている必要があります。

- ヘルスケア業界での知識や経験
 - 営業や顧客管理の実績
 - ビジネスレベルの日本語および英語スキル
 - 顧客志向で柔軟な対応ができる能力
 - 目標達成に向けた高いモチベーション
 - チームワークを重視し、協力して業務を遂行できる姿勢
-

Company Description

この求人は、ヘルスケア業界の営業部門で活躍するアカウントマネージャーのポジションです。お客様との関係構築やビジネス成長をサポートし、会社の目標達成に貢献していただきます。