

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

## チャンネル戦略・コマースマルマーケティングマネージャー（B2B）

## チャンネル戦略・コマースマルマーケティングマネージャー（B2B）

## Job Information

## Recruiter

[Michael Page](#)

## Job ID

1595294

## Industry

Machinery

## Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

10 million yen ~ 14 million yen

## Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

## Salary Commission

Commission paid on top of indicated salary.

## Refreshed

June 5th, 2026 15:22

## General Requirements

## Minimum Experience Level

Over 3 years

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Business Level

## Minimum Japanese Level

Native

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

本ポジションは、日本市場において建設、産業、半導体分野の顧客を対象としたチャンネル戦略、営業計画、フィールドマーケティング施策を統括するシニアポジションです。ディストリビューターとの協業を通じて、複数産業における市場成長と売上拡大を推進します。

## 企業情報

当社クライアントは、建設・産業・半導体市場向けに製品・ソリューションを提供するグローバルB2B製造企業です。日本市場においても確立された販売チャネルを有し、多様な業界顧客を支えながら長期的な成長を目指しています。

#### 職務内容

- 建設・産業・半導体市場向けのチャネル戦略および営業計画の策定・実行
- 年間の販売目標達成に向けた戦術的プランニング
- 価格戦略、販促施策、フィールドマーケティングの企画・推進
- 各業界に強みを持つディストリビューターとの関係構築および戦略管理
- 営業実績、市場動向、競合状況の分析・レポートニング
- 営業チームのマネジメントおよび育成
- マーケティング部門と連携した製品・プログラム提案

#### 条件・待遇

- 年収: 10,800,000円～13,200,000円。
- セールスインセンティブ制度あり。
- RSU (譲渡制限付き株式ユニット) を提供。
- 新横浜での勤務。
- 安定した職場環境と長期的なキャリア形成の機会。

このポジションに興味がある方は、ぜひご応募ください。産業・製造業界でさらなるキャリアアップを目指す方をお待ちしています！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Linh Pham on +813 6832 8670

---

#### Required Skills

- B2B営業、チャネルセールス、または営業企画分野での7年以上の経験
- 建設、産業、または半導体関連市場での経験歓迎
- チームマネジメントまたはリーダー経験
- 戦略立案から実行までを担った実績
- 優れたコミュニケーション力および関係構築力
- 出張対応が可能な方 (国内)

---

#### Company Description

当社クライアントは、建設・産業・半導体市場向けに製品・ソリューションを提供するグローバルB2B製造企業です。日本市場においても確立された販売チャネルを有し、多様な業界顧客を支えながら長期的な成長を目指しています。