

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

グローバル電子部品ビジネスを動かす法人営業

グローバル電子部品ビジネスを動かす法人営業

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1595197

Industry

Electronics, Semiconductor

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

8 million yen ~ 12 million yen

Refreshed

June 4th, 2026 14:55

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

電子部品・ソリューションを扱う法人営業として、既存顧客の深耕および新規ビジネスの創出を担当します。

日本市場において、顧客課題に即した提案を行い、売上成長に直接貢献するIndividual Contributorポジションです。

企業情報

グローバルに展開する大手電子部品・テクノロジー製品のディストリビューターです。

幅広い製品ポートフォリオと国際的な供給網を強みに、製造業・テクノロジー業界で確かなポジションを築いています。

職務内容

- 既存顧客との関係強化および取引拡大
- 新規顧客・新規案件の開拓
- 顧客ニーズの把握と最適な製品・ソリューション提案
- 仕入先・社内関係部署との連携
- バイブライン管理、売上予測、レポートニング

条件・待遇

- 年収：最大1,200万円まで（経験・スキルにより決定）
- 東京オフィス勤務
- グローバル環境でのキャリア形成
- 裁量と責任の大きい営業ポジション

すべての条件に合致しなくても、ご興味があればぜひご応募ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sultan Anvarov on +81 3 6832 8966.

Required Skills

- B2B法人営業の実務経験
- Individual Playerとして売上目標を追った経験
- 顧客志向で自律的に行動できる方
- 電子部品、半導体、FA、IT関連業界での経験があれば尚可
- 日本語：ビジネスレベル
- 英語：読み書き・簡単なコミュニケーションが可能なレベル（尚可）

Company Description

グローバルに展開する大手電子部品・テクノロジー製品のディストリビューターです。
幅広い製品ポートフォリオと国際的な供給網を強みに、製造業・テクノロジー業界で確かなポジションを築いています。