

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

シニアセールスマネージャー・食肉

シニアセールスマネージャー・食肉

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1594991

Industry

Food and Beverage

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

15 million yen ~ 18 million yen

Refreshed

June 2nd, 2026 14:59

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

食品業界におけるシニアセールスマネージャーとして、肉製品の販売戦略をリードし、売上拡大に貢献するポジションです。営業チームを率い、重要なクライアントとの関係構築や市場拡大に取り組んでいただきます。

企業情報

この企業は食品業界に特化した大規模な組織で、革新的な製品と強固な市場基盤を持っています。高品質な製品を提供し、顧客満足度を重視しています。

職務内容

- 肉製品の販売戦略を策定し、実行する。
- 営業チームを管理し、目標達成をサポートする。
- 主要なクライアントとの長期的な関係を構築・維持する。
- 市場動向を分析し、新たなビジネスチャンス特定する。
- 競合他社の動向を監視し、適切な対応策を提案する。

- 社内の関連部門と連携し、効率的な業務遂行を促進する。
- 営業活動に関するレポートを作成し、上層部に報告する。
- 顧客満足度を向上させるための施策を提案・実施する。

条件・待遇

- 年収1,500万～1,800万JPY。
- 健康保険など充実した福利厚生。
- 東京を拠点とした働きやすい環境。
- 食肉業界でのキャリアをさらに発展させる絶好の機会。
- 安定した大規模な企業での長期的な雇用。

このシニアセールスマネージャーのポジションにご興味がある方は、ぜひご応募ください。食品業界での経験を活かし、新しいキャリアに挑戦するチャンスをお見逃しなく！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sieffre Nagashima on +81 3 6832 8939.

Required Skills

A successful Senior Sales Manager should have:

- 食品業界、特に肉製品に関する深い知識。
- クライアントとの関係構築に優れたスキル。
- 営業チームを管理し、目標達成を導くリーダーシップ能力。
- 市場や競合状況を分析し、戦略を立案する能力。
- 日本語と英語でのビジネスコミュニケーションスキル。
- 結果志向で、業績向上に積極的に取り組む姿勢。

Company Description

私たちは、東京に本社を置く主要な外資系企業との関りを持ち、日本には200名を超えるコンサルタントがいます。私たちは13年以上にわたって日本で事業を展開しており、世界33カ国、161のオフィスにまたがるネットワークを活用して、国際的な存在感を示しています。特に、アジア太平洋地域は、米国、英国、オーストラリアの各オフィスと密接に連携し、市場に関する知識や情報、候補者やクライアントの情報を共有し、一任しています。