



PR/087435 | Vertriebsmitarbeiter - Outside Sales (m / w / d)

## Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Germany

**Job ID**

1594890

**Industry**

Other (Trade)

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Germany

**Salary**

Negotiable, based on experience

**Refreshed**

June 2nd, 2026 10:46

## General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Fluent

**Minimum Japanese Level**

None

**Minimum Education Level**

Associate Degree/Diploma

**Visa Status**

No permission to work in Japan required

## Job Description

**ÜBERBLICK**

Ein erfolgreicher japanischer Hersteller von Aluminium-Elektrolyt-Kondensatoren sucht zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unseren Standort in Nürnberg einen Vertriebsmitarbeiter - Outside Sales (m/w/d) 38,5 Std./Woche.

**AUFGABEN**

- Betreuung der vorhandenen und Gewinnung neuer Kunden in Zusammenarbeit mit unseren Distributoren
- Pflege der Kundenbeziehung auf allen Ebenen und Design-In neuer Produkte
- Schulung der Verkaufsmitarbeiter entsprechend der Marketing Strategien und Konzepten
- Angebotsausarbeitung / Vorbereiten und Führen von Jahrespreisverhandlungen
- Kunden-, Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

- Erstellen von Verkaufsstatistiken

## QUALIFIKATIONEN

- eine abgeschlossene Ausbildung vorzugsweise Ingenieur/Bachelor bzw. Techniker in einem bevorzugt elektrotechnischen Beruf
- Erfahrung im Vertrieb von elektronischen Bauelementen
- hohe Eigenverantwortung, lösungsorientiertes Handeln immer im Blick auf unseren Kunden
- Reisebereitschaft innerhalb Europa
- Verhandlungssichere Englisch- und Deutschkenntnisse
- Kenntnisse im Umgang mit MS-Office, idealerweise gute Kenntnisse in MS-Outlook
- Bereitschaft zur Urlaubsvertretung nach Absprache
- Team- und Kommunikationsfähigkeit

## VORZÜGE

- einen unbefristeten Arbeitsplatz mit Fixgehalt in einem internationalen, ständig wachsenden Unternehmen
- ein zuverlässiger Onboarding-Prozess ist garantiert
- moderne Arbeitsplätze, Mobiles Arbeiten nach Absprache, 30 Tage Urlaub, betriebliche Sozialleistungen, Urlaubs- & Weihnachtsgeld
- Regelmäßige Teammeetings und Feedbackgespräche mit dem Vorgesetzten
- individuelle Trainings- und Coaching Maßnahmen
- Nutzung kostenloser Parkplätze auf dem Firmengelände
- gute Anbindung an den Nürnberger Verkehrsverbund (VGN)
- Benefits – „Heiß- & Kaltgetränke“ stehen jederzeit kostenlos zur Verfügung

Bewerben Sie sich online, um weitere Informationen über diese Gelegenheit zu erhalten. Aufgrund der hohen Anzahl von Bewerbern werden leider nur die in die engere Wahl kommenden Kandidaten benachrichtigt. Wir danken Ihnen für Ihr Verständnis.

**Notice:** By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: <https://www.jac-recruitment.de/privacy-policy>

Terms and Conditions Link: <https://www.jac-recruitment.de/terms-of-use>

---

## Company Description