

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

## 顧客価値を可視化するプリセールス/ソリューション担当

## 顧客価値を可視化するプリセールス/ソリューション担当

## Job Information

## Recruiter

[Michael Page](#)

## Job ID

1594858

## Industry

Software

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

9 million yen ~ 11 million yen

## Refreshed

June 2nd, 2026 10:13

## General Requirements

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Basic

## Minimum Japanese Level

Business Level

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

本ポジションは、顧客の課題を理解し、最適なソリューション提案を行うプリセールス業務です。

カスタマイズされたデモや提案を通じて、顧客の意思決定とビジネス成長を支援します。

## 企業情報

エンタープライズ向けソフトウェア領域でグローバルに展開するテクノロジー企業です。

データ管理や価格戦略、インセンティブ管理などの領域で、多様な業界の大手企業にソリューションを提供しています。

## 職務内容

- ソフトウェア製品に関する技術・機能・業務知識の習得とアップデート
- セールスやエンジニアと連携し、顧客ニーズに基づいたデモ設計・構築
- 顧客および社内向けの製品デモ・プレゼンテーションの実施（オンライン/対面）
- RFI/RFP/RFQへの対応（技術的・業務的観点からの提案書作成）
- 展示会やイベントでのプレゼンテーション対応

- ステークホルダー（管理職～CxO層含む）とのコミュニケーション

#### 条件・待遇

- グローバルプロジェクトに関わる機会
- 技術力とビジネス理解を両立できるキャリアパス
- 多様なステークホルダーと協働する成長環境
- ハイブリッドワーク（東京）

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Kai Omori +81368328637.

---

#### Required Skills

- ビジネス関連分野の学士号、または同等の知識
  - プレゼンテーション経験（技術・非技術双方の対象）
  - 優れたコミュニケーション力および対人折衝力
  - スピード感のある環境でのマルチタスク対応力
  - 自律性が高く、チームでも個人でも成果を出せる方
  - 高い責任感と柔軟性
  - MS Officeの実務レベルスキル
- 

#### Company Description

エンタープライズ向けソフトウェア領域でグローバルに展開するテクノロジー企業です。  
データ管理や価格戦略、インセンティブ管理などの領域で、多様な業界の大手企業にソリューションを提供しています。