



【東京 / 東京駅近く 半導体後工程向け新素材の事業化推進（リーダー候補）】営業の経験者の募集です。

国内最大手の石油化学メーカー

Job Information

Recruiter

GLOBAL RESEARCH INC.

Hiring Company

国内最大手の石油化学メーカー

Job ID

1594726

Industry

Chemical, Raw Materials

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Salary

5.5 million yen ~ 9 million yen

Refreshed

June 1st, 2026 11:51

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 10%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【概要】

AI・データセンター等の需要での成長市場である半導体プロセスのうち、特に近年注目されている後工程分野に向けた当社の新規材料の事業化推進を担当頂きます。半導体業界の高い技術を持ったステークホルダーに対して、速さと実行性を備えた企画・マーケティング力を持った人材が必要であり求めています。

「研究で終わらせない」「事業として立ち上げる」ことをミッションとする組織です。コーポレートのR&D部門と事業部の中間に立ち、当社グループの次世代の柱となる新規テーマを、構想・ニーズ探索の段階から、研究開発の立ち上げ、事業化・事業部への引き渡しまで一気通貫で推進しています。既存事業の延長ではなく、ゼロから新しい事業を創るためのインキュベーション機能を担っている点が、一般的な研究部

門・事業部とは大きく異なります。

< 担当業務項目 >

- ・新製品の国内外に向けたマーケティング活動（新製品販売までの道筋作り）
- ・新規開発テーマ企画立案（将来を支える製品創出の第一歩）
- ・新規開発テーマ事業化推進担当（新製品の立上げ）

< ミッションテーマ例 >

- ・半導体後工程向け機能性フィルーマーケティング、事業化推進

【年俸】

560万円～880万円

【勤務地】

東京都千代田区

Required Skills

【必要業務経験】

- ・学歴：大学卒業以上
- ・経験職種（年数）・経験内容：5年以上の「半導体・電子部品・化学(マテリアル)」領域で「新規事業開発(0→1)」または「新規顧客・市場開拓」の実務経験
- ・経験補足：顧客の潜在ニーズを掘り起こし、技術的な解決策を提案（技術マーケティング）しながら、自ら商流・供給体制を設計した経験
- ・語学力：ビジネス英会話（ネイティブレベルでなくても可）
- ・当該語学の実務経験：5年以上
- ・その他：単独（1名体制）でのプロジェクト推進実績があること

【歓迎要件】

- ・専攻：化学、電子工学
- ・経験職種（年数）・経験内容：事業化推進（2年以上）・新規事業立ち上げ
- ・語学力：中国語
- ・当該語学の実務経験：5年以上

Company Description