



国内外新規事業開発マネージャー

Job Information

Recruiter

PROGRE Ltd

Hiring Company

レーザー核融合エネルギーの実用化を目指すエネルギー企業

Job ID

1594645

Industry

Other (Infrastructure)

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Japan

Salary

8 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

標準的な勤務時間：9時00分-18時00分（実働8時間、休憩1時間）・コアタイム：11時00分～14時00分

Holidays

完全週休二日制（土日休み）

Refreshed

May 30th, 2026 15:33

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

事業拡大に伴う増員募集です。現在、当社は研究開発段階から商用化へと進む重要なフェーズにあり、さらなる成長を見据えて営業体制の強化を図っております。本募集は法人営業・事業開発ポジションと業務内容が一部重複いたします。

仕事概要

1. パートナーシップ・アライアンス推進

- ・国内外のエネルギー企業・重工業・商社・研究機関との戦略的パートナーシップの企画・交渉・締結
- ・既存アライアンス先との関係深化、協業スコープ拡大の推進

2. 新規事業・市場開拓

- ・レーザー核融合技術を応用した新規事業機会の探索・評価・事業化
- ・国内外市場のランドスケープ調査と競合・協調分析
- ・ビジネスモデルの設計および経営陣へのプレゼンテーション
- ・事業開発チームの立ち上げ・育成（将来的なマネジメント）

- ・ビジネスデベロップメント・マネージャーとしてレーザーの産業用途の開拓
- ・一部レーザー核融合に必要な各種コンポーネントの開発工程の管理
- ・研究開発のコンポーネントの優先順位の選定と推進
- ・開発するコンポーネント販売契約獲得、および特許ライセンスの契約管理
- ・国内外の新規事業開拓およびリレーション構築
- ・全社戦略にフィットした新規顧客・プロジェクトの獲得
- ・プロダクトチームと連携したソリューションの企画立案
- ・クライアントの課題を洗い出し、技術メンバーと共に技術による解決策を検討
- ・最適なビジネスのモデリング、提案の作成、契約への落とし込み
- ・プロジェクトのデリバリー

東京

※リモート可

※大阪や浜松への出張が発生します（相談可）

Required Skills

必須スキル

- ・事業会社・コンサルティング・投資機関等での事業開発・アライアンス・営業経験（5年以上）
- ・複数関係者を巻き込んだ交渉・合意形成の実績
- ・英語での商談・文書作成が可能なビジネスレベルの語学力
- ・技術・科学トピックへの高い理解力と学習意欲
- ・スタートアップ環境での自律的な業務推進能力

歓迎スキル

- ・エネルギー・素材・重工業・宇宙など深い産業知識を持つ方
- ・スタートアップ、VC、大学発ベンチャーでの事業開発経験
- ・IPO準備・ファイナンシャルプロセスへの関与経験
- ・理工系・自然科学系の学術バックグラウンド
- ・グローバルネットワーク（欧米・アジアのエネルギー・産業界）の保有

求める人物像

- ・当社のビジョン・ミッションへの共感
- ・高精度・高速での実務遂行能力
- ・ブレインゲーマネージャーとしての実行力とリーダーシップ
- ・変化の激しい環境での柔軟性と改善意識
- ・各部門との円滑なコミュニケーション能力
- ・細部への注意力と全体最適化の視点
- ・限られたリソースでの最大効果を追求する効率性重視の思考

Company Description