



教育旅行専門会社の学校法人営業(学校教育コンサル営業)を募集しています

海外及び国内教育研修・留学、e-ラーニング、学校経営コンサルティング

## Job Information

### Recruiter

GLOBAL RESEARCH INC.

### Hiring Company

海外及び国内教育研修・留学、e-ラーニング、学校経営コンサルティング会社

### Job ID

1594621

### Industry

Education

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Aichi Prefecture

### Salary

3.5 million yen ~ 6 million yen

### Work Hours

9時 - 18時(1時間休憩)

### Holidays

土日祝、(休日出勤の場合は振休取得)、年末年始休暇(12/30-1/3)

### Refreshed

June 12th, 2026 06:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

学校法人に対する企画提案コンサルティング営業です。

### 【概要】

私立・国公立中学・高等学校へ海外教育プログラムや国内プログラムの企画提案営業。少子化・グローバル化時代に対応する為の差別化となる企画を提案し、学校の魅力を高めるコンサルティングを行う。出発前の国内研修プログラムの企画運営実施、帰国後のフォロー。海外・国内プログラムの添乗業務等がありますが、コロナ禍においては国内プログラムが中心です。

中学校・高等学校を中心とした学校法人に対して、「グローバル教育プログラム」を提案していただきます。ひとり20~30の学校を担当し、学校側の要望に適したグローバル学習プログラムを立案。海外渡航が再開されれば、年に数回生徒たちと共に同行し、現地でのプログラム運営サポートも行います。将来、グローバルで活躍する人材の育成に関わる社会貢献度の高い仕事です。

まずは電話で学校へアポイントを取り、学校を訪問。現状や課題をヒアリングし、グローバル学習プログラムの説明やニーズに合わせたプログラムの提案を行ないます。国内研修1人5万円程度・短期海外留学1人40~60万円・長期プログラム1人300~500万円といった提案が一般的です。学校ごとに複数学年で多種多様なプログラムを導入するケースもあります。

「多様な価値観を受け入れる受容力・コミュニケーション力」「自分の考えをアウトプットするプレゼンテーション力」「物事を論理的に考えるクリティカルシンキング」「固定観念にとらわれないクリエイティビティ」をはじめ、リーダーシップ・問題解決能力・チャレンジ精神など、未来を担う若者たちに小手先ではない“本当の意味でグローバルな力”をつけさせるべく、総合的な教育プログラムを提供するのが、企画営業のミッションです

**【年俸】**

350万円~600万円

**【勤務地】**

愛知県名古屋市

---

**Required Skills****【必要職務経験】**

大卒以上、正社員経験3年以上

- ・要普免、OAスキル(Word, Excel, PPT)
  - ・日常会話程度の英語力
- (海外留学経験または海外在住・赴任経験があると尚可)

**【歓迎スキル】**

- ・法人営業経験
- ・旅行業・留学業・教育業経験者
- ・英語圏への留学経験または在住経験

---

**Company Description**