



PTS Japan - Bridge People and World -

Account Manager | ITインフラ・データセンター派遣・業務委託営業

DC・ITサポートの常駐案件を開拓する営業

## Job Information

**Hiring Company**

PTS Japan K.K.

**Job ID**

1594613

**Industry**

IT Consulting

**Company Type**

Small/Medium Company (300 employees or less)

**Non-Japanese Ratio**

About half Japanese

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

**Train Description**

Yamanote Line Station

**Salary**

5 million yen ~ 7 million yen

**Work Hours**

9:00 ~ 18:00 (休憩1時間)

**Holidays**

完全週休二日制

**Refreshed**

June 26th, 2026 15:00

## General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

**Minimum Japanese Level**

Fluent

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

## Job Description

職種タイトル:

Account Manager | IT/DC派遣・委託営業担当

#### この求人の魅力:

ITインフラ・データセンター領域のリソースを担当、提案から案件管理まで幅広く経験できる。

#### 募集要項:

PTSは、国内外のITインフラ、BPO、データセンター向けの派遣・業務委託ビジネスを展開しています。Account Managerはクライアントのポジションに合わせたリソース提案、エージェント開拓、リクルーティング、案件管理を行い、ITサポート、DCファシリティ、DCオペレーションの常駐リソース提供を主軸に、営業戦略を推進します。ビジネス英語力必須。人材ビジネス・ITインフラ知見がある方歓迎。

#### 業務内容要点:

- クライアント向けITサポート・DCファシリティ・DCオペレーション人材の提案・調整
- CareerCrossを含むチャネルでのリソース開拓、エージェント開拓
- クライアントとの案件管理、契約・予算調整、KPI達成支援
- 提案資料作成、ステークホルダーとの折衝・交渉
- リソースのオンボーディング・育成・チーム支援
- PTS会社概要の理解を基にした営業活動とブランディング推進

---

#### Required Skills

- 人材派遣・請負営業経験 (IT/データセンター領域優遇)
- ITインフラサポート、データセンター運用知識
- クライアント折衝・リクルーティング・エージェント管理
- プロジェクト管理・案件推進スキル
- ビジネス英語能力 (読み書き・会話)
- 日本語業務コミュニケーション能力
- 顧客関係構築・チームマネジメント経験
- 契約交渉、見積作成、費用管理経験

---

#### Company Description