PTS Japan - Bridge People and World -

# Account Manager | ITインフラ・データセンター派遣・業務委託営業

**DC・ITサポートの常駐案件を開拓する営業**

## Job Information

**Hiring Company**
PTS Japan K.K.

**Job ID**
1594613

**Industry**
IT Consulting

**Company Type**
Small/Medium Company (300 employees or less)

**Non-Japanese Ratio**
About half Japanese

**Job Type**
Permanent Full-time

**Location**
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

**Train Description**
Yamanote Line Station

**Salary**
5 million yen ~ 7 million yen

**Work Hours**
9:00 ~ 18:00 ( 休憩1時間 )

**Holidays**
完全週休二日制

**Refreshed**
October 30th, 2026 11:00

## General Requirements

**Minimum Experience Level**
Over 3 years

**Career Level**
Mid Career

**Minimum English Level**
Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

**Minimum Japanese Level**
Fluent Level

**Minimum Education Level**
Bachelor's Degree

**Visa Status**
Permission to work in Japan required

## Job Description

**職種タイトル:**

**職種タイトル:**
Account Manager | IT/DC派遣・委託営業担当

**この求人の魅力:**
ITインフラ・データセンター領域のリソースを担当、提案から案件管理まで幅広く経験できる。

**募集要項:**
PTSは、国内外のITインフラ、BPO、データセンター向けの派遣・業務委託ビジネスを展開しています。Account Managerはクライアントのポジションに合わせたリソース提案、エージェント開拓、リクルーティング、案件管理を行い、ITサポート、DCファシリティ、DCオペレーションの常駐リソース提供を主軸に、営業戦略を推進します。ビジネス英語力必須。人材ビジネス・ITインフラ知見がある方歓迎。

**業務内容要点:**

- クライアント向けITサポート・DCファシリティ・DCオペレーション人材の提案・調整
- CareerCrossを含むチャネルでのリソース開拓、エージェント開拓
- クライアントとの案件管理、契約・予算調整、KPI達成支援
- 提案資料作成、ステークホルダーとの折衝・交渉
- リソースのオンボーディング・育成・チーム支援
- PTS会社概要の理解を基にした営業活動とブランディング推進

## Required Skills

- 人材派遣・請負営業経験 ( IT/データセンター領域優遇 )
- ITインフラサポート、データセンター運用知識
- クライアント折衝・リクルーティング・エージェント管理
- プロジェクト管理・案件推進スキル
- ビジネス英語能力 ( 読み書き・会話 )
- 日本語業務コミュニケーション能力
- 顧客関係構築・チームマネジメント経験
- 契約交渉、見積作成、費用管理経験

## Company Description