

CONVERGE[®]
AN ARROW COMPANY

≪外資系商社≫【新規開拓営業】英語ビジネスレベル | 魅力的なインセンティブ制度あり | みなとみらい駅直結

◆NYSE上場 ◆Fortune500企業 ◆世界最大手 半導体商社グループ企業

Job Information

Hiring Company

[Converge Japan Electronics KK](#)

Job ID

1594546

Division

営業チーム

Industry

Specialized Import, Export

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Nishi-ku

Train Description

Minatomirai Line, Minatomirai Station

Salary

9 million yen ~ 15 million yen

Holidays

完全週休二日制 土曜 日曜 祝日

Refreshed

June 29th, 2026 05:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- ・業務内容：半導体・電子部品の新規営業および既存顧客対応を担当
- ・世界最大手のバックボーン：NYSE上場・Fortune500「Arrowグループ」のグループ企業
- ・裁量が大きい×語学力が活かせる：本社や海外とのメール・英語コミュニケーションあり
- ・魅力的なインセンティブ制度：成果がダイレクトに還元される「毎月支給」の個人インセンティブ制度あり
- ・外資ならではの柔軟な働きやすさ：フレックス制×みなとみらい駅直結

米国に本社を置くグローバルに35拠点を構える半導体・電子部品商社です。
Fortune500企業である世界最大手の半導体商社であるArrow Electronics社のグループ企業（世界で最も称賛される企業に12年連続選出）。

<業務内容：新規営業>

テレフォンアポイント、メール、WEB商談、訪問商談などで、半導体・電子部品の売買における新規顧客開拓をお任せします。

新規顧客の開拓、及び、保有顧客への「見積もり～納入」までの営業ルーチン。

日本オフィスの歴史が浅いため、Converge社のブランド、サービスを日本マーケットに浸透させることが重要な役割の一つになります。

【取り扱い商材】 半導体/電子部品

【エリア】担当エリアはなく日本全国が対象となる為、月数回出張に出ることもあります。

配属先情報

営業チーム：6名

雇用形態

正社員（試用期間：6ヶ月）

年収

想定年収 900万円～1,500万円（インセンティブ込み）

勤務地

神奈川県 横浜市西区 みなとみらい二丁目3番1号 クイーンズタワーA 7階

【最寄駅】みなとみらい線 みなとみらい駅 徒歩0分、JR 京浜東北線 桜木町駅 徒歩8分、JR 根岸線 桜木町駅 徒歩8分

【喫煙環境】屋内禁煙（屋内喫煙可能場所あり）

【転勤】無

勤務時間

（所定労働時間8時間）フレックスタイム制あり（コアタイム:11:00～16:00）

【休憩】60分

【残業】有

【備考】固定残業代の相当時間：45.0時間/月

休日休暇

【休日】120日

（内訳）完全週休二日制 土曜 日曜 祝日 夏季4日 年末年始5日

その他（）

【有給休暇】有（10～20日）

手当・福利厚生

【諸手当】通勤手当（会社規定に基づき支給）、残業手当（固定残業代制 超過分別途支給）

【制度・設備】服装自由（全従業員利用可）

【退職金】無

【社会保険】健康保険 厚生年金保険 雇用保険 労災保険

【寮・社宅】無

Required Skills

【必須】

- ・半導体業界の法人営業経験
- ・新規開拓営業に抵抗がない方
- ・ビジネス英語(本社や海外とのメールや英語コミュニケーション必須)

【歓迎】

- ・半導体業界の商社・半導体業界の代理店営業経験

【求める人物像/当社について】

- ・テレアポやゼロからの関係構築ができる方
- ・裁量権が大きく、自由度が高い環境、成果主義で働きたい方
- ・開拓方法に決まりはないので、自ら考え行動して顧客開拓ができる方
 - ★魅力的なインセンティブ（個人売上実績による毎月支給のインセンティブ制度）
 - ★ワークライフバランスの充実

選考内容

【面接回数】2～3回程度（目安）

【筆記試験】無

【採用人数】2名

Company Description