≪外資系商社≫【新規開拓営業】 英語ビジネスレベル｜魅力的なインセンティブ制度あり｜みなとみらい駅直結

♦NYSE上場 ♦Fortune500企業 ♦世界最大手 半導体商社グループ企業

Job Information

Hiring Company
Converge Japan Electronics KK

Job ID
1594546

Division
営業チーム

Industry
Specialized Import, Export

Company Type
Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Nishi-ku

Train Description
Minatomirai Line, Minatomirai Station

Salary
9 million yen ~ 15 million yen

Holidays
完全週休二日制　土曜　日曜　祝日

Refreshed
November 23rd, 2026 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 業務内容：半導体・電子部品の新規営業および既存顧客対応を担当
- 世界最大手のバックボーン：NYSE上場・Fortune500「Arrowグループ」のグループ企業
- 裁量が大きい×語学力が活かせる：本社や海外とのメール・英語コミュニケーションあり
- 魅力的なインセンティブ制度：成果がダイレクトに還元される「毎月支給」の個人インセンティブ制度あり
- 外資ならではの柔軟な働きやすさ：フレックス制×みなとみらい駅直結

米国に本社を置くグローバルに35拠点を構える半導体・電子部品商社です。
Fortune500企業である世界最大手の半導体商社であるArrow Electronics社のグループ企業（世界で最も称賛される企業に12年連続選出）。

＜業務内容：新規営業＞
テレフォンアポイント、メール、WEB商談、訪問商談などで、半導体・電子部品の売買における新規顧客開拓をお任せします。
新規顧客の開拓、及び、保有顧客への「見積もり～納入」までの営業ルーチン。
日本オフィスの歴史が浅いため、Converge社のブランド、サービスを日本マーケットに浸透させることが重要な役割の一つになります。

【取り扱い商材】　半導体/電子部品

【エリア】担当エリアはなく日本全国が対象となる為、月数回出張に出ることもあります。

配属先情報
営業チーム：6名

雇用形態
正社員（試用期間：6ヶ月）

年収
想定年収 900万円～1,500万円（インセンティブ込み）

勤務地
神奈川県 横浜市西区 みなとみらい二丁目3番1号　クイーンズタワーA 7階
【最寄駅】みなとみらい線 みなとみらい駅 徒歩0分 、 JR 京浜東北線 桜木町駅 徒歩8分 、 JR 根岸線 桜木町駅 徒歩8分
【喫煙環境】屋内禁煙（屋内喫煙可能場所あり
【転勤】無

勤務時間
（所定労働時間8時間）　フレックスタイム制あり（コアタイム:11:00～16:00）
【休憩】60分
【残業】有
【備考】固定残業代の相当時間：45.0時間/月

休日休暇
【休日】120日
（内訳）　完全週休二日制　土曜　日曜　祝日　夏季4日　年末年始5日
その他（）
【有給休暇】有（10～20日）

手当・福利厚生
【諸手当】通勤手当（会社規定に基づき支給）、残業手当（固定残業代制 超過分別途支給）
【制度・設備】服装自由（全従業員利用可）
【退職金】無
【社会保険】健康保険　厚生年金保険　雇用保険　労災保険
【寮・社宅】無

Required Skills

【必須】

- 半導体業界の法人営業経験
- 新規開拓営業に抵抗がない方
- ビジネス英語(本社や海外とのメールや英語コミュニケーション必須)

【歓迎】

- 半導体業界の商社・半導体業界の代理店営業経験

【求める人物像/当社について】

- テレアポやゼロからの関係構築ができる方
- 裁量権が大きく、自由度が高い環境、成果主義で働きたい方
- 開拓方法に決まりはないので、自ら考え行動して顧客開拓ができる方
  ★魅力的なインセンティブ（個人売上実績による毎月支給のインセンティブ制度）
  ★ワークライフバランスの充実

選考内容
【面接回数】2～3回程度（目安）
【筆記試験】無

【採用人数】2名

Company Description