



## 海外営業・拡販/ケミカル触媒営業G

日揮触媒化成株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎で...

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

日揮触媒化成株式会社

**Job ID**

1594489

**Industry**

Chemical, Raw Materials

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Kanagawa Prefecture

**Salary**

4.5 million yen ~ 9 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 17:30

**Holidays**

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社日に応じて変動（入社日に2日、3か月後に入社日に応じて7~13日、翌年度に2...

**Refreshed**

May 28th, 2026 16:23

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2232796】

主に海外拡販をメインとした担当者として就業いただきます。

**■期待する役割：**

営業担当の即戦力として、早期に商品特性と当社の基盤技術を理解した上で、自らの手を動かし、顧客や社内調整に走り回れること。与えられた定型での販売活動だけでなく、様々な局面での提案力にも期待します。また、顧客から得たニーズを社内展開し、新製品の開発に繋げることも期待しています。

**■担当顧客：**

担当する国やエリア、顧客数は案件により替わります。東南アジアを担当する可能性は高いですが、適正も確認し担当案件を判断する予定です。主に英語対応で問題はありませんが、他の言語も修得していればより良いです。直販と代理店の割合は、現時点では直販が多いですが、今後は商社を経由した販売なども視野に入れていきます。

■商談について：

WEBにするか、直接訪問にするかの判断は、状況や打ち合わせ内容などで判断しています。海外出張時における1回の出張での日数は、海外出張の目的や案件にもよりますが、実績では3～7日程です。

■海外駐在について：

現在のところ海外駐在の可能性はありません。

■英語使用頻度：

海外担当者は、メールや電話、WEB会議等、日々の業務で英語を使用しています。専門・技術用語は入社後のOJTにより学んでいただけます。

■他部との調整：

営業・研究・製造部門をまたぐビジネスユニットを組成し、定例会議や案件毎の非定常打ち合わせを頻繁に実施。

■仕事の面白み・やりがい：

単純な価格比較ではなく、製品の性能・付帯サービス等を総合して採用可否が決まる事が多く、顧客への提案にも様々な工夫を織り込む事が可能な点。

---

## Required Skills

- ・ 営業実務経験 3年以上
- ※ポテンシャル採用も検討
- ・ メーカー（化学品・工業品、石油関連業界）、商社いずれかのご経験

【歓迎】

- ・ 海外輸出入の経験もあれば尚可

お客様のニーズに耳を傾け、当社製品に興味を持って前向きに取り組んでいただける方を歓迎します。  
自ら考え、行動する姿勢を大切にしながら、提案活動を通じてお客様との信頼関係を築いていただきます。

---

## Company Description

1. 石油精製触媒事業・FCC触媒、水素化プロセス用（精製・処理・分解）触媒等石油精製用触媒の製造・販売  
2. ケミカル・環境保全触媒事業・石油化学用、水素化用、ガス変性用触媒、触媒担体およびゼオライト等のケミカル触媒の製造・販売  
・ 排煙脱硝触媒等の環境製品の製造・販売  
・ 色素増感型太陽電池材料、燃料電池用触媒等新エネルギー製品の製造・販売  
3. ファイン事業・情報・電子材料、光学材料、化粧品材料、生活関連材料、コロイド材料等の製造・販売