

海外営業（東南アジア担当）

ニッチトップな商材を取り扱うプライム上場メーカーでの募集です。 法人営業（その...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
ニッチトップな商材を取り扱うプライム上場メーカー

Job ID
1594444

Industry
Chemical, Raw Materials

Job Type
Permanent Full-time

Location
Hyogo Prefecture

Salary
5 million yen ~ 7.5 million yen

Work Hours
08:45 ~ 17:20

Holidays
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed
November 14th, 2026 10:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2351422】
主に東南アジアエリアのプリント基板メーカー・半導体基板メーカーを顧客としたBtoB営業を担当していただきます。

・東南アジアエリアの顧客への提案営業
・東南アジアエリアの新規顧客開拓
・顧客ニーズヒアリング、要望打合せ、導入後フォロー
・製造ライン立ち上げの立ち合い
・東南アジア子会社のサポート（スタッフ教育等） 等

【出張】担当の顧客先（工場含む）への宿泊出張が発生します。

【休日出勤】年に数回程度、取引先工場での休日出勤が発生する可能性があります。代休取得可。

将来的に東南アジア子会社に出向いただく可能性があります。

Required Skills

【必須】
・ＢtoＢメーカー・商社での顧客提案型営業の経験（５年程度～）
・海外営業の経験
・ビジネスレベルの英語力
・普通自動車運転免許

【歓迎】
・電子産業等メーカー・商社での営業経験
・中国語、タイ語、ベトナム語等の語学力

Company Description

ご紹介時にご案内いたします