



[XC/CA] 営業_セールスマネージャー (担当)

法人営業 (自動車向け) のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

非公開

Job ID

1594437

Industry

Automobile and Parts

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture

Salary

5 million yen ~ 8 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:45

Holidays

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed

June 11th, 2026 09:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2381948】

[業務内容]

SDVエリア (ADAS製品やIVI製品等) において、新規ビジネス獲得のための営業を募集しています。市場分析と顧客とのコミュニケーションを通じ、潜在的なターゲットを特定しビジネス獲得を行います

会社戦略沿ったアキュイジション戦略の策定と実行
市場調査と分析によるターゲットの特定と評価

顧客との関係構築

[ポジションの魅力・得られるスキル]

市場拡大が見込める先進技術（AI等の技術を活用）を搭載した製品の営業活動
各製品のグローバルソーシング責任者として、数百億円～数千億円規模の非常に大きなビジネス獲得経験
日本国内だけでなく、ドイツを中心としたヨーロッパ、北米、南米、アジア、アセアン・オセアニアのグローバルメンバーとの仕事を通して、真にグローバルに通じる営業マンとしての成長

[期待される役割]

営業、設計、工場を含めたグローバルアキュイジションチームのリードを行い、先進技術製品の新規ビジネス獲得
顧客との関係構築
社内上層部への提案とプレゼンテーション
量産品の価格メンテナンス

[チーム構成]

部長含め6名、30～50代

[出張頻度]

国内：週1回程度
海外：年数回程度（ヨーロッパ、北米、アジア、アセアン・オセアニアなど）

[リモートワークの頻度]

週1～2日程度のメンバーが多いです。

Required Skills

[応募資格（必須）]

自動車業界における、アキュイジション経験5年以上
顧客との関係構築力
国際的な環境での業務経験
ビジネスレベルの英語力
TOEIC 700点以上、またはビジネスで日常的にメールや会議での実務経験をお持ちの方。
ネイティブレベルの日本語力
言外の意図を組める

[応募資格（歓迎）]

学士以上またはMBA取得者
優れた分析能力と問題解決能力
グローバルでのコミュニケーション能力とプレゼンテーション能力

Company Description

ご紹介時にご案内いたします