



## [XC/CA] 営業\_セールスマネージャー (担当)

法人営業 (自動車向け) のご経験のある方は歓迎です。

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

非公開

**Job ID**

1594437

**Industry**

Automobile and Parts

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Kanagawa Prefecture

**Salary**

5 million yen ~ 8 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 17:45

**Holidays**

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

**Refreshed**

May 28th, 2026 16:23

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

High-School

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2381948】

[業務内容]

SDVエリア (ADAS製品やIVI製品等) において、新規ビジネス獲得のための営業を募集しています。市場分析と顧客とのコミュニケーションを通じ、潜在的なターゲットを特定しビジネス獲得を行います

会社戦略沿ったアキュイジション戦略の策定と実行  
市場調査と分析によるターゲットの特定と評価

## 顧客との関係構築

### [ポジションの魅力・得られるスキル]

市場拡大が見込める先進技術（AI等の技術を活用）を搭載した製品の営業活動  
各製品のグローバルソーシング責任者として、数百億円～数千億円規模の非常に大きなビジネス獲得経験  
日本国内だけでなく、ドイツを中心としたヨーロッパ、北米、南米、アジア、アセアン・オセアニアのグローバルメンバーとの仕事を通して、真にグローバルに通じる営業マンとしての成長

### [期待される役割]

営業、設計、工場を含めたグローバルアキュイジションチームのリードを行い、先進技術製品の新規ビジネス獲得  
顧客との関係構築  
社内上層部への提案とプレゼンテーション  
量産品の価格メンテナンス

### [チーム構成]

部長含め6名、30～50代

### [出張頻度]

国内：週1回程度  
海外：年数回程度（ヨーロッパ、北米、アジア、アセアン・オセアニアなど）

### [リモートワークの頻度]

週1～2日程度のメンバーが多いです。

---

## Required Skills

### [応募資格（必須）]

自動車業界における、アキュイジション経験5年以上  
顧客との関係構築力  
国際的な環境での業務経験  
ビジネスレベルの英語力  
TOEIC 700点以上、またはビジネスで日常的にメールや会議での  
実務経験をお持ちの方。  
ネイティブレベルの日本語力  
言外の意図を組める

### [応募資格（歓迎）]

学士以上またはMBA取得者  
優れた分析能力と問題解決能力  
グローバルでのコミュニケーション能力とプレゼンテーション能力

---

## Company Description

ご紹介時にご案内いたします