



[EM/CA] 営業_アキュジションマネジャー (サブリーダー相当)

ポッシュ株式会社での募集です。IT系プロジェクトマネージャーのご経験のある方...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

ポッシュ株式会社

Job ID

1594435

Industry

Automobile and Parts

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 8 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:45

Holidays

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 GW 夏季休暇 年末年始 完全週休2日、年末年始・GW・夏...

Refreshed

July 9th, 2026 01:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2381937】

[仕事内容]

【入社時】

担当製品: 電動パワートレーンの eMotor eAxle Inverter Charger DC DC Converter等

担当顧客: トヨタ系列

新規参入のストラテジー構築
顧客との関係構築、将来的な成長戦略の提案を含む営業活動
社内での量産サポート
セールスプランニング等

[ポジションの魅力・得られるスキル]
小型組織による風通しの良い環境（トップマネジメントへのアプローチが容易）
日常的に海外との連携がある国際的な環境での仕事が可能
高いモチベーションを持った少数精鋭のチームにて活躍
Global Responsibilityを持ってビジネス開拓に従事できる
拡販を通してアカウントGrowthの作り方を学べる（ビジネスデベロッ

Required Skills

[必須の経験 / 資格]
日本語：ネイティブレベル
英語：英語での会議交渉経験、目安はTOEIC700点以上
法人営業・開発折衝窓口もしくは開発折衝窓口の経験が3年以上
見積作成の経験（社内コストから見積り金額の算出、社内アライメント）
顧客とのビジネス構築または技術営業へのチャレンジスピリッツ
オープンマインドセット

[あれば好ましい経験 / 資格]
自動車業界での営業またはプロジェクトマネジメント経験
日系完成車メーカーとの顧客折衝およびプロジェクト経験
新規ビジネス開拓経験
その他言語スキル（ドイツ語、中国語など）

Company Description

ディーゼルおよびガソリンエンジン用エンジンマネジメントシステム・コンポーネント、乗用車向けブレーキシステム、トランスミッション制御、エアバッグ用コントロールユニット、自動車用センサー類の開発・製造・販売。自動車機器アフターマーケット製品、自動車整備機器、電動工具の輸入販売・サービス等