



国内販売 バス販売 フィールドマネージメント

三菱ふそうトラック・バス株式会社での募集です。法人営業（自動車向け）のご経験...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

三菱ふそうトラック・バス株式会社

Job ID

1594424

Industry

Automobile and Parts

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture

Salary

5 million yen ~ 8 million yen

Work Hours

08:00 ~ 17:00

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 1月~6月入社の場合は1...

Refreshed

May 28th, 2026 16:23

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2364793】

【仕事内容 / Job Description】

新たな販売体制に伴い、バス車両に関する業務プロセスの構築と運用を担います。

主な業務内容

- ・ 商談動向の把握と市場情報収集

- ・ 関連部署（設計、品質保証、サービス）との社内調整
- ・ 全国販売店への販売サポートと困りごと/課題解決
- ・ 品質トラブル対応とお客様との調整
- ・ バス販売部の販売方針に基づき、各地区の具体的拡販施策の立案
- ・ 顧客情報の管理とフォロー、及び顧客情報に基づいた個別施策の立案
- ・ 担当地区お客様への定期的訪問、拡販活動、及びお客様イベントへの参加
- ・ 担当地区における諸課題に対して、地区、本社関係部門と連携した問題解決。
- ・ 地区別のお客様との技術連絡会の計画と実施
- ・ ふそうパートナーディーラー受注車両の工場への生産手配
- ・ お客様ニーズや改善要望情報の収集と本社への展開、及び問題解決

【部署の紹介 / Department Introduction】

当社では、各地区販売拠点と密接に関与したフィールドマネジメント業務を担うスタッフを募集いたします。このポジションでは、担当エリアのバス販売部マネージャーと連携をとり、本社職制から拡販を推進する役割を担います。お客様、地区販売拠点、そして本社とをつなぐ役割を有し、持続的なお客様との信頼関係の構築に貢献します。各地区販売店の販売目標達成の施策立案/実行から、バス車両の受発注から生産調整、出荷、移動、登録、納車に至るまでのEnd to Endプロセス全体を管理します。バス販売部は約80名のメンバーで構成されており、2つの本社部門、7つの地域営業部門がそれぞれの役割を担っています。今回募集する「フリーセールスグループ」は、5名体制で運営されており、30代から60代まで幅広い年齢層のスタッフが在籍しています。年齢や経験の異なるメンバーが互いに補完し合いながら、各地区販売店の活動サポートを行います。

※選考について

本選考は、三菱ふそうトラック・バス株式会社（以下「当社」）が主体となって実施し、採用（雇用契約の締結）も当社が行います。

事業立ち上げに伴い、新会社の設立と同時にそちらへ「転籍」していただく予定です（転籍に際しては、雇用契約上の使用者が新設会社へ変更となります）。なお、転籍は内定受諾時に本人の同意をいただいた上で行います。

また、業務内容の特性上、当社および三菱ふそうバス製造株式会社の担当者が面接官として参加する場合があります。応募情報は採用選考の目的で当社および同社の担当者間で共有されることがあります。各担当者は守秘義務を負い、採用選考以外の目的では利用しません。

Required Skills

■募集要件 / Requirement

求められる業務経験

- ・ 社内外との調整・連携を伴う業務経験
- ・ 複数の関係者と協働するプロジェクトや業務の経験
- ・ 業務の優先順位を整理し、計画的に遂行した経験
- ・ 国内出張にも対応可能であること（平均して月2-3回程度、日帰りもしくは1泊等）

求められるスキル：

- ・ 優れたコミュニケーション能力（折衝・調整力・論理的思考力）
- ・ 高い対人スキルとチームワーク力
- ・ 自立性と協調性を兼ね備えた働き方
- ・ 高い組織力と業務遂行力
- ・ Microsoft Office（特にExcel、PowerPoint）の操作スキル
- ・ バイタリティ：困難な状況でも積極的に取り組む姿勢
- ・ オープンなコミュニケーション：抱え込まず、チームで相談・報告する能力
- ・ 学習意欲：未知の分野でも興味を持ち、知識を取りに行く姿勢

Company Description

- トラック・バスの開発、製造、販売、輸出入