

アカウントプランナー

株式会社マイベストでの募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
株式会社マイベスト

Job ID
1594400

Industry
Internet, Web Services

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
5 million yen ~ 8 million yen

Work Hours
10:00 ~ 19:00

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上（入社日当日に1日付与。その後1ヶ月毎に1日ずつ…

Refreshed
October 31st, 2026 02:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
None

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2233283】
弊社は「ユーザーの生活を豊かにする」というビジョンのもと、“選択”という領域に特化した国内最大級の商品比較サービス「mybest」を開発・運営しています。
現在、月間3 000万人以上に利用されるサービスに成長を続けており、今後もIPOやさらなる海外展開に向けて組織を拡大中です。
さまざまな商品やサービスを比較検証することで得られた情報をデータベースとして蓄積し、ユーザーの嗜好やライフスタイルと掛け合わせることで、ユーザーごとにパーソナライズされた選択体験の実現を目指しています。

マイベストの“アカウントプランナー職”は、ナショナルクライアント～ミドル・テールにいたるメーカー・ブランド及び代

理店に対して、マイベストが持つ広告・ソリューションを通じて企画の提案から納品・レポーティングまでを担います。
自身が提案するソリューションを通じて、さまざまな業界・規模のクライアントのマーケティング課題を解決することがミッションです。

《業務詳細》
・広告主企業の獲得のための商談
・広告代理店へのアライアンス業務および企画営業
・新たな広告商品の企画立案
・プロモーション施策立案、実行
・企画書や資料の作成　など

《本ポジションの魅力》
（1）幅広いコンテンツソリューションを持ち、クライアントの課題解決に寄与できる環境
記事広告に留まらず、動画広告、SNSなど、クライアントに対して幅広い課題解決のご提案が可能です。
（2）toC / toB両軸でのコミュニケーション設計ができる
メーカーとユーザーの架け橋をしていく仕事のため、toC・toB両方のコミュニケーション設計を経験していただくことができます。
（3）事業拡大期の中心メンバーとして一緒に事業成長の過程を経験できる
既存商品の拡販だけでなく、商品開発や新規事業にも積極的に取り組んでおり、事業拡大フェーズに当事者として関わっていただくことができます。

《身につくスキル・キャリアパス》
・プロジェクトマネジメントスキル、Webマーケティングスキル、課題解決能力・企画力などが身につきます。
・将来的には、エキスパート / マネジメント / 別職種へのキャリアチェンジ (アナリスト / 広告運用 等) を目指すことが可能です。

■組織構成
配属先のセールスチームは計8名で構成されています。
新卒・中途のメンバーがバランスよく在籍しており、業界未経験入社のメンバーも活躍している環境です。
マイベストの広告枠や広告商品を広告主や代理店に対して営業を実行し、数値を軸にご提案と掲載後のフォローを行い、広告主の目標達成を行っていきます。
特定の業種・業界に偏らず、多種多様な広告主・代理店と日々向き合っています。

■会社カルチャー
・新卒と中途がバランスよく活躍しており、実力のあるメンバーは年齢に関係なく重要ポジションに抜擢されています。
　実際に、20代後半で100名規模の組織マネジメント等を担う部長や、新卒1年目で新規事業の企画・開発ディレクションを担うメンバーの事例があります。
・「Integrity 誠実でいよう」「Cooperation 協力しあおう」「Stoic ストイックにやろう」の3つのバリューを最も重視して、事業運営を行っています。
　会社のミッションを達成するために、バリューの体現は必要不可欠な要素であると考えており、オフィス環境・評価制度・表彰制度など様々なところにバリューがちりばめられています。

■会社説明資料
https://speakerdeck.com/mybestinc/recruiting guide mybest

Required Skills

【必須要件】
以下いずれかのご経験をお持ちの方 (目安1年以上)
・法人営業におけるクロージングのご経験 (業界・商材不問)
・広告営業経験 (新規/既存・商材不問)

【歓迎要件】
・ASPとの業務経験
・Web広告の営業経験
・ナショナルクライアントとの折衝経験
・代理店とのリレーションシップ

【求める人物像】
・会社のバリューに共感できる方
・自分の仕事に責任をもって取り組める方
・細かな部分も手を抜かない方

Company Description

月間3000万人以上が利用する、ユーザーの”選択 をサポートする「マイベスト」の開発・運営