



翻訳事業部 セールスマネージャー

法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

非公開

Job ID

1594292

Industry

Hotel

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5.5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours

10:00 ~ 19:00

Holidays

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed

June 11th, 2026 12:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2365892】

【職務内容】

新規顧客開拓と既存顧客との関係構築を担うセールスマネージャーとして、売上拡大と顧客満足度向上をリードしていただきます。アウトバウンド営業を中心に、提案活動から案件管理、展示会対応まで幅広く担当します。

【具体的な仕事の内容】

1. 新規顧客開拓（アウトバウンド営業）

訪問、コールドコール、ネットワーキング、展示会などを通じた新規顧客開拓

2. 営業パイプライン構築・管理

CRM を活用した案件管理及び進捗報告

営業計画・提案書作成、プロジェクトチームと連携した予算の策定

3. アカウントマネジメント

プロジェクト進行のフォローアップと顧客満足度の向上

市場動向・成功事例・改善提案の社内共有

主要顧客の窓口となり、アップセル・クロスセルを目指す

他営業メンバーとの協働によるアカウント戦略の推進

Required Skills

【必須要件】

- ・3年以上の営業経験（B2B）
- ・ビジネスレベルの英語力（会話・文書）

【歓迎要件】

- ・新規開拓に前向きに取り組める方
- ・顧客との長期的な関係構築を大切にできる方
- ・グローバルな環境で成長したい方
- ・自律的に業務を推進できる方
- ・異文化への理解がある方

Company Description

ご紹介時にご案内いたします