

営業（スマートフォン向け コンパク高精度回路基板等/名古屋）

日東電工株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
日東電工株式会社

Job ID
1594123

Industry
Chemical, Raw Materials

Job Type
Permanent Full-time

Location
Aichi Prefecture

Salary
6 million yen ~ 10 million yen

Work Hours
08:45 ~ 17:30

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます ◎初年度 4～9月入社の方：16日 10～3月入社の方：8日 ◎2年目以降 弊社…

Refreshed
October 30th, 2026 05:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2314743】
【担当製品】
・スマートフォン等のデバイス向け コンパクトFPC（高精度回路基板）等

【担当製品の詳細（用途・強み）】
・同社のコア技術を生かした回路基板の圧倒的な小型化が強みです。

【職務内容】
・グローバル企業向け高精度基板のプロモーションおよびスペックイン活動

【入社後まずお任せしたい業務】
・既存量産品の販売促進活動および市場マーケティングを通した販売動向の分析を担っていただきます。
・顧客、サプライヤー、社内他部署（開発、製造、品質保証など）との連携を通して上記業務を推進していただきます。

【将来的にお任せしたい業務/キャリアパスのイメージ】
・顧客とのビジネス状況と技術動向の変化を把握しスピード感をもって社内外をリード。スマートフォン市場トレンドから次世代技術を捉え次の新規事業テーマの推進を行えるやりがいのあるポジションです。

【業務のやりがい/アピールポイント】
・最終製品に搭載され、世の中にリリースされた時の達成感は大きいものがあります。スペックイン活動や顧客要望に対しての社内外との調整業務を通じてリーダーシップを発揮し、自己の成長や達成感が得られます。

【出張（国内/海外）】
・海外出張：1～2回/年
・国内出張：1～2回/四半期、東京近辺および東北エリア

【テレワーク】
・平均すると1～2回/週在宅勤務を活用しているメンバーもいます。

【フレックス勤務】
・コアレスフレックス制を導入しており、上長と相談の上、ご家庭のご事情、業務都合などに合わせ柔軟に利用しています。

Required Skills

【必須（MUST）】
・メーカーや専門商社でのルート営業経験
※アカウントマネジメント・スペックイン経験等
・海外顧客担当経験、または自社海外現地法人と連携・テーマ推進の経験。

【歓迎（WANT）】
・ビジネスレベルの英語力（交渉・調整が可能）
・エレクトロニクス業界の知見

Company Description

電子・電機材料、工業用テープ、産業用資材、包装材料、医療衛生材料の製造、販売