



グローバルD2Cグロースマネージャー

デジタルマーケティングのご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

非公開

Job ID

1594018

Industry

Pharmaceutical

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed

May 28th, 2026 16:19

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2364876】

■ミッションと業務内容

D2C売上を最大化するとともに、国内外市場での顧客理解を深めながら、再現性のある売上創出プロセスと自走可能なGrowthチームを構築すること。

1. 売上責任

- ・ D2C売上の設計・実行・改善
- ・ CPA / LTV / 粗利の管理
- ・ 月次・四半期の売上目標達成

2. チャンネル統合

- ・デジタル広告（Meta / Google 等）の戦略設計
 - ・ECやMarketplaceの立ち上げ・運営（導線・CVR改善）
 - ・CRM設計・運用（リピート最大化）
 - ・SNS戦略の設計・運用
 - ・各チャンネルを分断せず、統合的に設計します。
3. 一次情報の取得
- ・シンガポール現地ユーザーへの直接インタビュー
 - ・オフライン接点の設計（イベント等）
 - ・顧客行動の観察と仮説構築
 - ・データだけでなく、現場からの一次情報を前提に意思決定します。
4. 組織構築
- ・業務委託メンバーのディレクション
 - ・必要人材の採用
 - ・1年以内に自走可能なGrowth体制を構築
-

Required Skills

- 【必須（MUST）】
- ・B2CまたはB2B事業で数字責任を担った経験（営業として売上目標を持っていた経験も可）
 - ・KPI設計および数値改善の実務経験
 - ・自ら手を動かせる実行力
 - ・海外ユーザーと直接コミュニケーションできる英語力
 - ・現地での顧客ヒアリングや一次情報取得に抵抗がないこと
- ※D2C売上責任経験は必須ではありません。

- 【歓迎（WANT）】
- ・D2C事業のグロース経験
 - ・デジタル広告運用経験
 - ・サブスクリプションモデルの改善経験
 - ・0→1または1→10フェーズでの事業経験
 - ・海外市場でのマーケティング経験
 - ・チーム立ち上げ・採用経験
-

Company Description

ご紹介時にご案内いたします