



Industrial部門_テリトリーセールスマネージャー

外資系センサーメーカーでの募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

外資系センサーメーカー

Job ID

1593911

Industry

Automobile and Parts

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture

Salary

7.5 million yen ~ 8.5 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:40

Holidays

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed

June 11th, 2026 17:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2380360】

◇当社、産業系ビジネスユニットにおける製品の、セールス業務を担当頂きます。

【職務内容】**■事業および売上責任**

- ・担当地域における受注（Bookings）、売上、粗利目標の達成
- ・BUおよびリージョン戦略に基づく日本市場向け営業・事業戦略の立案および実行

- ・市場動向、競合情報、新規ビジネス機会、顧客の声をマネジメントへ的確に共有
- ・市場セグメンテーションおよび市場浸透戦略を通じた成長機会の創出

営業および顧客対応

- ・主要顧客との営業活動、戦略的商談、経営層向けプレゼンテーションを主導
- ・OEM、Tier 1顧客、代理店との戦略的パートナーシップ構築
- ・営業パイプラインおよびフォーキャストの適切な管理
- ・製品ポジショニングに沿った価格戦略の実行

デザインインおよび価値提案

- ・顧客と密接に連携し、当社製品・ソリューションの価値最大化を推進
- ・FAEおよび製品部門と連携したデザインイン主導型営業の推進
- ・セグメントおよび事業戦略に整合した製品・サービスの活用

戦略および実行管理

- ・マーケティングおよび財務ツールを活用した、実行性の高い事業計画の策定・展開
- ・製品ファミリー別の成長戦略、競合分析、市場分析の推進
- ・BU戦略を日本市場に落とし込み、具体的なアクションプランとして実行

人材および組織マネジメント

- ・営業チームのリード、育成、コーチング
- ・成果および行動に対する明確なアカウントビリティの確立
- ・社内外の関係者と円滑に協働できるリーダーシップの発揮

Required Skills

【必須】

- ・メーカーでのセールス&マーケ、セールスエンジニア、ビジネスディベロップメントなどのご経験（自動車/産業機械尚可）
- ・英語ビジネスレベル
- ・コミュニケーション能力、リーダーシップ力のある方

Company Description

ご紹介時にご案内いたします