



## Industrial部門\_テリトリーセールスマネージャー

外資系センサーメーカーでの募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎...

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

外資系センサーメーカー

**Job ID**

1593911

**Industry**

Automobile and Parts

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Kanagawa Prefecture

**Salary**

7.5 million yen ~ 8.5 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 17:40

**Holidays**

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

**Refreshed**

May 28th, 2026 16:19

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2380360】

◇当社、産業系ビジネスユニットにおける製品の、セールス業務を担当頂きます。

**【職務内容】****■事業および売上責任**

- ・担当地域における受注（Bookings）、売上、粗利目標の達成
- ・BUおよびリージョン戦略に基づく日本市場向け営業・事業戦略の立案および実行

- ・市場動向、競合情報、新規ビジネス機会、顧客の声をマネジメントへ的確に共有
- ・市場セグメンテーションおよび市場浸透戦略を通じた成長機会の創出

#### 営業および顧客対応

- ・主要顧客との営業活動、戦略的商談、経営層向けプレゼンテーションを主導
- ・OEM、Tier 1顧客、代理店との戦略的パートナーシップ構築
- ・営業パイプラインおよびフォーキャストの適切な管理
- ・製品ポジショニングに沿った価格戦略の実行

#### デザインインおよび価値提案

- ・顧客と密接に連携し、当社製品・ソリューションの価値最大化を推進
- ・FAEおよび製品部門と連携したデザインイン主導型営業の推進
- ・セグメントおよび事業戦略に整合した製品・サービスの活用

#### 戦略および実行管理

- ・マーケティングおよび財務ツールを活用した、実行性の高い事業計画の策定・展開
- ・製品ファミリー別の成長戦略、競合分析、市場分析の推進
- ・BU戦略を日本市場に落とし込み、具体的なアクションプランとして実行

#### 人材および組織マネジメント

- ・営業チームのリード、育成、コーチング
- ・成果および行動に対する明確なアカウントビリティの確立
- ・社内外の関係者と円滑に協働できるリーダーシップの発揮

---

## Required Skills

### 【必須】

- ・メーカーでのセールス&マーケ、セールスエンジニア、ビジネスディベロップメントなどのご経験（自動車/産業機械尚可）
- ・英語ビジネスレベル
- ・コミュニケーション能力、リーダーシップ力のある方

---

## Company Description

ご紹介時にご案内いたします