



## 【800～1100万円】プロダクトマネージャー（GTM / 営業推進）

株式会社リンクスでの募集です。事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎です。

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

株式会社リンクス

**Job ID**

1593830

**Industry**

Machinery

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

8 million yen ~ 11 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 18:00

**Holidays**

【有給休暇】初年度 11日（1ヶ月目から）【休日】完全週休二日制 土日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始 ・年間休日125日...

**Refreshed**

May 28th, 2026 16:18

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Fluent

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Technical/Vocational College

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

**【求人No NJB2363700】**

産業用デジタルカメラ事業の“利益率と再現性”をつくる中核機能ポジションです。

価格改定・終売・新製品登録・マスター整備・PSI・在庫最適化など、事業の土台となる運用を、漏れなく・速く・正確に設計/実行していただきます。

ここでの価値は「事務処理」ではなく、《欠品・機会損失を減らす》《滞留在庫を減らす》《粗利・利益率を押し上げる》という、事業インパクトを指しています。

営業・技術・SCM・管理と連携し、継続的な事業成長の推進を期待します。

### Required Skills

【必須要件】

- ・ 製造業向けB2Bでの事業開発や商品企画の経験
- ・ 英語力（合意形成やビジネス交渉）
- ・ 知見がない先端製品を素早く理解し事業成長に結びつける、技術キャッチアップ力

【歓迎要件】

- ・ 産業用カメラ、もしくは画像処理業界での経験
- ・ 電子もしくは半導体関連業界での経験
- ・ B2Bマーケティング（展示会・セミナー・キャンペーン）の企画や運営経験
- ・ キーアカウント対応（重要顧客の深耕、導入後フォロー）
- ・ 価格・条件交渉、収益性（P/L）を踏まえた意思決定の経験

【求める人物像】

- ・ プロジェクト推進に対する強いオーナーシップのある方
- ・ 会社の目指す道を理解し、共感する協調性のある方

---

## Company Description

■画像処理・AI、ロボット・AGV、インダストリアルIoT関連製品の輸入販売 ■SoCをベースとしたエンベデッドビジョンシステム開発 ■取扱製品に対するソリューションコンサルティング