



【1000～万円】Senior Sales Leader

グローバルライフサイエンス企業での募集です。 診断薬営業・ライフサイエンス営業...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

グローバルライフサイエンス企業

Job ID

1593699

Industry

Pharmaceutical

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ Negotiable, based on experience

Work Hours

09:00 ~ 17:45

Holidays

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed

June 11th, 2026 18:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2369406】

営業実績・管理

- ・担当エリアの売上・予算目標達成とパイプライン管理
 - ・年間営業計画の策定・実行（日本のAOPおよび優先課題に準拠）
 - ・予測精度・案件進捗・受注率の管理・改善
 - ・実行上の課題を特定し、迅速に対策を実施
- （2）市場開拓・ディストリビューター連携

- ・日本の市場戦略を担当領域で実行
 - ・ディストリビューター・チャネルパートナーとの連携強化
 - ・製品ポートフォリオの推進、営業プロセスの改善支援
 - ・市場動向や競合情報、顧客ニーズのフィードバック提供
-

Required Skills

■必須要件

- ・バイオサイエンスまたは関連分野の修士号以上
 - ・ライフサイエンス、ヘルスケア業界における営業orマーケティング経験
 - ・営業リーダーまたはシニアマネジメント経験
 - ・日本市場でのディストリビューターおよびパートナーとの営業リーダー経験
力と影響力を備えた方
-

Company Description

ご紹介時にご案内いたします