



【1150～1350万円】Senior Manager Data AI Solutions

外資系製薬メーカーでの募集です。IT系プロジェクトマネージャーのご経験のある...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

外資系製薬メーカー

Job ID

1593636

Industry

Pharmaceutical

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

11 million yen ~ 13 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:15

Holidays

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed

June 25th, 2026 04:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2369861】

■求める人物像：

- ・テクノロジー分野でのキャリアに強い意欲を持ち、ヘルスケア分野への情熱をお持ちの方
- ・ビジネスニーズを理解し、最高のユーザーエクスペリエンスと導入促進を実現することに尽力できる方
- ・複数のチームと連携できる方
- ・リーダーシップ経験をお持ちの方
- ・優れたコミュニケーション能力をお持ちの方

- ・革新的で探求心旺盛な方で、積極的に質問し、大胆なアイデアを提案し、現状に挑戦できる方
- ・新しいツールやプロセスを迅速に習得できる方
- ・バイリンガル環境で効果的に業務を遂行できる能力をお持ちの方（日本語ネイティブレベル、英語ビジネスレベル）
- ・グローバルチーム（本社、インド、その他の海外関係者を含む）および日本の現地ビジネスパートナーや関係者と効果的に連携できる、優れた異文化コミュニケーション能力をお持ちの方
- ・日本市場の状況を理解し、グローバル戦略と現地のビジネスニーズを結びつける能力

■主な職務内容

- ・日本の事業運営における主要関係者との窓口となり、日本における長期的なプログラムビジョンに関するガイダンスを提供する。
- ・生成型AIとエージェント型AIを最大限に活用し、同社に貢献できるソリューションの調査、計画、実装を主導する。
- ・AWSテクノロジースタック上に構築された日本向け商用データ処理プラットフォームおよびレポートプラットフォームを管理する。レポートの品質管理を行い、関連するグローバルチーム、特にCRMおよびアライメントアプリケーションのビジネスオーナー（日本拠点）と連携して問題解決にあたり、日本の営業担当者とコミュニケーションを取る。
- ・AIテクノロジー、AWS、Pythonスクリプト、Power BI、Databricks、MicroStrategyに関する深い知識と操作スキルを有する。
- ・市場における新たなデータエコシステムの展開を支援する。
- ・主要な上流ソース（市場、営業データクレンジング、CRM/SFA、マスターデータ管理など）と連携し、データの途切れない配信を確保し、配信に関する問題を解決する。
- ・変更および機能強化に関するビジネスリクエストを主導・調整し、すべてのリクエストを特定のグループに割り当てるためにトリアージを行い、変更リクエストのステータスを追跡・伝達する。
- ・テクノロジープラットフォーム戦略を理解し、各国のビジネスオペレーション部門と連携して実装、機能強化、またはリリース計画についてコミュニケーションを取る。
- ・ビジネス要件を理解するために、コママーシャリゼーション組織との関係を構築する。
- ・確立されたコミュニケーション階層を通じて、グローバルコママーシャリゼーションデータ&AIソリューションに対し、課題と市場の目標を明確に伝える。チーム

Required Skills

■資格・経験

- ・自身の担当分野における幅広い業務に適用できる高度な知識と、他分野に関する深い知識が求められます。通常、大学卒以上の学歴と6～8年の実務経験が必要です。
- ・継続的改善や新技術導入に関するイニシアチブを主導する場合があります。ほとんどの成果物は独立して作成します。
- ・成果物、目標設定、パフォーマンス管理、コーチングなど、チームの直接的な管理責任を負います。
- ・採用、業績評価、昇進、報酬に関する意思決定に大きく関与します。
- ・個人貢献者およびピープルマネージャーのポジションを監督するピープルマネージャーレベルです。
- ・大規模なサブファンクション、または類似業務を行う複数のチームを統括します。
- ・担当分野全体において、外交的なアプローチを通じて関係を構築・活用する能力を示します。
- ・複雑な情報をあらゆるレベルにおいて、明確かつ簡潔に説明・提示します。深い知識と専門性を発揮し、自身とチームの評判を高める能力。
- ・意思決定に積極的に参加し、チーム目標達成のために多様な視点と意見を提供する。
- ・挑戦的な機会を積極的に探し、能力向上に注力する。また、他者にも同様の姿勢を促し、指導する。
- ・チーム内のプロセス、組織構造、知識の向上に注力する。現状分析を主導し、環境の複雑性を理解した上での確かな提言を行い、複雑なソリューションを完遂させる実行力を持つ。
- ・内部・外部の課題が将来の成功に及ぼす潜在的な影響を認識する。品質のばらつきがあれば速やかに報告し、是正措置を講じる。他者の成果物の正確性と完全性を確保する。
- ・様々なデータソースと内部・外部環境を活用し、高度な分析思考力を発揮する。行動や視点のより広範な意味合いを理解し、結果を統合し、パターンや傾向を関連付ける。チームの理解と知識向上のために、これまでの経験から得られた教訓やベストプラクティスを考慮する。・日本語ネイティブレベル、英語ビジネスレベル（会議への参加、文書作成、両言語での交渉を含む）の能力が必須。
- ・グローバルまたは多文化環境、特に製薬業界またはライフサイエンス業界での実務経験があり、国内外のチームと協働した経験があること。

Company Description

ご紹介時にご案内いたします