



【1200～1700万円】Senior Partner Sales Manager

Mirakl株式会社での募集です。代理店営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

Mirakl株式会社

Job ID

1593605

Industry

Software

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

12 million yen ~ 17 million yen

Work Hours

09:30 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】初年度10日1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始

Refreshed

May 28th, 2026 16:16

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2345956】

■職務内容

- ・戦略パートナー間のプログラム設計・運営をリードし、目標に結びつく成果創出を主導する
- ・両社の経営層との関係構築・マネジメントを通じ、共同ビジョンと実行責任を確立する
- ・パートナーのコマース/デジタルエクスペリエンス領域にMiraklを深く組み込み、パートナー技術を活用してMiraklソリューションの付加価値を強化できる領域を特定し推進する
- ・パートナー起点による収益目標を所管し、予測・モニタリング・達成を主導する

- ・マーケティングチームと連携し、優先業界に向けた共同マーケティング戦略とキャンペーンを企画・実行する
- ・パートナー企業の全レイヤーを巻き込み、Mirakiとの協業意欲を高め、説得力あるジョイントバリュー提案を実現する
- ・共同事業計画（戦略目標、GTM施策、投資、KPI）を策定し、社内の関係部門（Sales、Marketing、Product、Labs、Customer Success）と協働する
- ・グローバルの営業組織やフィールドのパートナーマネージャーと緊密に連携し、直販とパートナーの協業文化を定着する

Required Skills

■募集要件

- ・パートナーセールス / アライアンス / チャネル領域における8~10年以上の実務経験、および戦略的パートナーシップにより事業成長を牽引した実績
- ・グローバルコンサルティングファームでの経験、またはグローバルISVパートナーシップの責任者経験
- ・社内外のステークホルダーを動かす高い影響力と、エグゼクティブ層との関係構築力
- ・デジタルコマースおよび関連エコシステム（例：コンポーザブルコマース、デジタルエクスペリエンス、マーケットプレイス）に関するドメイン知識
- ・複数の戦術的タスクを並行して遂行しつつ、長期的な戦略目標を見失わない高いオペレーション能力
- ・チームファーストの価値観に基づく協働姿勢、および創造的な問題解決力と実行力

Mirakiとパートナーとの協業を通じてカテゴリーリーダーシップをさらに確立し、次の成長ステージを共に切り開きたい方のご応募をお待ちしています。

Mirakiが成長を続ける中、私達は5つのコアバリューを大切にしています。

- ・ Get Things Done （最後までやり遂げること）
- ・ Go Above Beyond （期待値を超えること）
- ・ Succeed Through Expertise （専門知識をもって成功を導くこと）
- ・ Work Hard Together （ともに懸命に働くこと）
- ・ Satisfy Empower Clients. （顧客満足とさらなる顧客の成功にコミットすること）

私たちは、これらの価値観を体現し、多様な視点と経験と一緒に成長できる方を求めています。

また、これらの価値観は、従来の仕事の要件をはるかに超えることが多く、継続的に学習するカルチャーの創造に役立っていると感じています。

「世界で最も先進的な企業のデジタルトランスフォーメーションの中核を担う超成長企業で活躍してみたい」と思われましたら、ぜひご応募ください。

Company Description

EC（電子商取引）サイトの新たなプラットフォームとして世界的に急成長しているマーケットプレイスのクラウドプラットフォームを提供するMiraki。2012年、フランスに創業、フランス政府認定の成長ユニコーン企業「フレンチテック Next40」に選出され、百貨店大手のMacy's、家電量販店大手のBest Buy Canadaなど世界40カ国以上300社で活用されています。日本は15番目の拠点となり、日本法人のMiraki株式会社はMiraki社とJapan Cloudの合併会社として、2022年5月に設立されました。