

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

日本市場拡大を牽引する セールスディレクター

日本市場拡大を牽引する セールスディレクター

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1593539

Industry

Hotel

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

May 28th, 2026 09:42

General Requirements

Career Level

Executive

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

日本におけるメンバーシップビジネスの成長をリードする、セールスディレクターのポジションです。

セールス戦略の策定からチームマネジメントまでを担い、事業拡大の中核としてご活躍いただきます。

企業情報

外資系のグローバルなホスピタリティ×メンバーシップ事業会社です。

日本法人はアジア太平洋地域のチームと連携しながら、国内市場の成長を推進しています。

職務内容

セールスチームのマネジメントおよびコーチング

グローバルブランドが参画するタイムシェア/メンバーシッププログラムにおける戦略・ロードマップ策定への関与

日本西部エリアを中心とした新規事業・物件開発に関する成長戦略の検討

セールスゴール達成に向けたプロセス設計・改善

日本市場におけるセールス戦略および中長期ビジネスプランの策定・実行

新規メンバーシップセールスの推進

条件・待遇

日本市場拡大フェーズにおける新設ディレクターポジション

戦略立案に深く関与できる裁量の大きな環境

グローバル（米国・APAC地域）と連携しながらキャリアを広げられる機会

成果連動型インセンティブあり（ベース+成果報酬）

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Maria Hotta at +813 6832 8696.

Required Skills

セールスチームのマネジメント経験

10年以上のセールス経験

以下いずれかの業界でのセールス経験

（観光・ホスピタリティ、保険、インセンティブセールス、メンバーシップ関連ビジネス）

日本語：流暢レベル

英語：ビジネスレベル（海外拠点とのコミュニケーションあり）

Company Description

外資系のグローバルなホスピタリティ/メンバーシップ事業会社です。
日本法人はアジア太平洋地域のチームと連携しながら、国内市場の成長を推進しています。