

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

北海道マーケットを担うセールスマネージャー（東京拠点）

北海道マーケットを担うセールスマネージャー（東京拠点）

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1593538

Industry

Hotel

Job Type

Permanent Full-time

Location

Hokkaido

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

May 28th, 2026 09:19

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

北海道エリアに展開する複数ホテルを横断して担当する、クラスターセールスマネージャーのポジションです。

東京を拠点に、OTAおよびインターナショナルセールスを中心とした売上最大化を担っていただきます。

企業情報

当社クライアントは、国内外で複数ブランドを展開するグローバルホテルグループです。

北海道エリアでは、リブランド・改装を経た既存ホテルと新規開業ホテルを含むポートフォリオを有し、インバウンド需要の回復・拡大に注力しています。

職務内容

北海道エリア複数ホテルにおけるクラスターセールス業務全般

OTA（国内外）および海外エージェントとのリレーション構築・交渉

インバウンド需要を見据えたセールス戦略の立案・実行

各ホテルのレベニューチーム・現地オペレーションとの連携

市場動向・競合分析およびレポートニング

新規開業ホテルの立ち上げフェーズにおけるセールス支援

条件・待遇

成果連動型のインセンティブ制度あり

東京拠点での勤務

新規開業およびクラスター体制ならではの裁量と成長機会

グローバルホテルグループでの中長期的なキャリア形成

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Maria Hotta at +813 6832 8696.

Required Skills

セールス経験4年以上（業界不問、BtoB経験必須）

英語でのビジネスコミュニケーションが可能な方

変化の多い環境でも柔軟に対応できる方

ホスピタリティマインドを重視できる方

※ホテル、旅行、航空、観光関連業界出身の方歓迎

Company Description

当社クライアントは、国内外で複数ブランドを展開するグローバルホテルグループです。

北海道エリアでは、リブランド・改装を経た既存ホテルと新規開業ホテルを含むポートフォリオを有し、インバウンド需要の回復・拡大に注力しています。