

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

新規ラグジュアリーホテル開業を牽引するSales Director

新規ラグジュアリーホテル開業を牽引するSales Director

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1593536

Industry

Hotel

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kyoto Prefecture

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

May 28th, 2026 09:04

General Requirements

Career Level

Executive

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

関西に新規開業予定のラグジュアリーホテルにて、セールス部門を統括するDirector of Salesポジションです。

開業準備から市場浸透まで、国内外のセールス戦略をリードしていただきます。

企業情報

当社クライアントは、世界各地で高級ホテルを展開するグローバルラグジュアリーホスピタリティグループです。

本ポジションは、関西エリアにおける新規ラグジュアリーホテルの開業プロジェクトに関わる重要な役割となります。

職務内容

新規開業ホテルにおけるセールス全体戦略の立案・実行

国内外の法人・代理店・パートナーとの関係構築

ラグジュアリーマーケットにおけるポジショニング確立

セールsteam (マネージャー、エグゼクティブ、コーディネーター) のマネジメント

東京拠点の上位マネジメントとの連携・レポート

コミュニケーション部門との協業によるブランド認知向上支援

条件・待遇

新規開業フェーズに携わる希少なキャリア機会

グローバルな環境での中長期的なキャリア構築

定着率が高く、安定した組織文化を持つラグジュアリーホスピタリティグループ

国際的観光都市での戦略的ポジション

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Maria Hotta at +813 6832 8696.

Required Skills

ホテル業界におけるセールス経験をお持ちの方

ラグジュアリーホテルまたは同等セグメントでの経験をお持ちの方歓迎

日本語：ビジネスレベル以上（ネイティブ相当）

英語：ビジネスレベル

新規開業や変化の多い環境を前向きに楽しめるリーダーシップをお持ちの方

Company Description

当社クライアントは、世界各地で高級ホテルを展開するグローバルラグジュアリーホスピタリティグループです。本ポジションは、関西エリアにおける新規ラグジュアリーホテルの開業プロジェクトに関わる重要な役割となります。