

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

【全国募集！】Key Account Manager / KAM職（希少疾患）

主要医療機関を牽引するキーアカウントマネージャー

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1593527

Industry

Pharmaceutical

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

12 million yen ~ 14 million yen

Refreshed

May 27th, 2026 18:59

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

本ポジションは、製薬業界における重要顧客を担当し、長期的なパートナーシップを構築・深化させる役割です。戦略的アカウントプランの策定・実行を通じて、持続的な売上成長と顧客満足の最大化に貢献していただきます。

企業情報

当社クライアントは、オンコロジー、希少疾患、ニューロサイエンスに注力する中堅規模のグローバル・バイオ医薬品企業です。研究開発主導のカルチャーのもと、患者中心の価値創出と持続的成長を重視しています。

職務内容

- 担当テリトリーにおける売上・商業目標の達成

- KAMプロセスに基づく戦略的アカウントプラン策定
- 病院・医療機関・薬局チェーンとの関係構築
- 社内部門（マーケ・メディカル等）との連携
- 市場・競合・処方動向の分析と情報共有

条件・待遇

- グローバル×専門領域でのキャリア形成
- 戦略立案から実行まで担える裁量
- クロスファンクションでの成長機会
- 成果と専門性を重視する評価文化
- 長期的なキャリア構築を支援する環境

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sakurako Yamanaka on +81366276098.

Required Skills

- 製薬業界でのMRまたは同等職の経験5年以上
- 病院・専門領域でのアカウントマネジメント実績
- スペシャルティ製品、希少疾患、オーファンドラッグ、希少がん領域の経験（尚可）
- マトリックス組織での協働経験

Company Description

当社クライアントは、オンコロジー、希少疾患、ニューロサイエンスに注力する中堅規模のグローバル・バイオ医薬品企業です。研究開発主導のカルチャーのもと、患者中心の価値創出と持続的成長を重視しています。