# 【正社員 / 英語】海外営業：グローバルに展開している医薬品メーカーのお仕事@東京

医療・健康・美容分野における特殊製剤のワールド・リーディング・カンパニー

## Job Information

**Recruiter**
VUCAdapt Co., Ltd.

**Job ID**
1593521

**Industry**
Daily Necessities, Cosmetics

**Company Type**
Small/Medium Company (300 employees or less)

**Non-Japanese Ratio**
Majority Japanese

**Job Type**
Permanent Full-time

**Location**
Tokyo - 23 Wards, Shibuya-ku

**Train Description**
Chiyoda Line Station

**Salary**
5 million yen ~ 6.5 million yen

**Salary Bonuses**
Bonuses paid on top of indicated salary.

**Work Hours**
フレックスタイム制 標準労働時間7時間20分（コアタイム11:00 ~ 15:00）

**Holidays**
年間休日125日（完全週休2日制：土日祝、夏季休暇、年末年始休暇、産前・産後休暇、育児休暇、介護休暇）

**Refreshed**
October 28th, 2026 02:00

## General Requirements

**Minimum Experience Level**
Over 3 years

**Career Level**
Mid Career

**Minimum English Level**
Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

**Minimum Japanese Level**
Business Level

**Minimum Education Level**
Bachelor's Degree

**Visa Status**
Permission to work in Japan required

## Job Description

■グローバルに展開している医薬品メーカーにおいて主にヘルスケア製品（医薬品、化粧品、健康食品、医療機器）の海外営業のお仕事をお任せします。

【具体的な職務内容】
・既存代理店とのリレーションシップマネジメントおよび受発注管理
・社内外関係者（生産、物流、経理部門など）との調整
・新規代理店パートナー開拓
・営業関連資料作成（製品プレゼンテーション、社内報告など）、およびプレゼン
・海外展示会準備および参加（海外出張3回程度／年）
・契約書、見積書、請求書などの作成および受注から出荷までの行程管理
・Web経由の問い合わせ対応、会社Webページ修正、更新

※働きやすいか環境が整っている「健康経営優良法人2026」認定企業です。
※法定による業務内容の変更の範囲の明示：将来的に業務内容が変更される場合があります。詳細は面談時にお伝えします。

## Required Skills

【必須スキル】

・日本企業における有形商材を扱う海外営業経験（※中国、台湾、韓国以外の国への海外営業経験もしくはそれに近い経験のある方）
・ビジネスレベルの英語力（TOEIC800点以上：英語を使っての商談、電話、メール経験のある方）
・ビジネスレベルの日本語力（N1以上：社内のコミュニケーションは基本的に日本語を使用）

※中国、台湾、韓国への海外営業経験者は充足していることが理由

【歓迎スキル】
・顧客とのコミュニケーション能力に自信のある人
・長期的視点で顧客と関係性を築ける人

## Company Description