



【正社員 / 英語】海外営業：グローバルに展開している医薬品メーカーのお仕事@東京

医療・健康・美容分野における特殊製剤の世界・リーディング・カンパニー

## Job Information

### Recruiter

VUCAdapt Co., Ltd.

### Job ID

1593521

### Industry

Daily Necessities, Cosmetics

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

### Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Shibuya-ku

### Train Description

Chiyoda Line Station

### Salary

5 million yen ~ 6.5 million yen

### Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

### Work Hours

フレックスタイム制 標準労働時間7時間20分 (コアタイム11:00 ~ 15:00)

### Holidays

年間休日125日 (完全週休2日制: 土日祝、夏季休暇、年末年始休暇、産前・産後休暇、育児休暇、介護休暇)

### Refreshed

June 10th, 2026 00:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

### Minimum Japanese Level

Business Level

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

■グローバルに展開している医薬品メーカーにおいて主にヘルスケア製品（医薬品、化粧品、健康食品、医療機器）の海外営業のお仕事をお任せします。

### 【具体的な職務内容】

- ・ 既存代理店とのリレーションシップマネジメントおよび受発注管理
- ・ 社内外関係者（生産、物流、経理部門など）との調整
- ・ 新規代理店パートナー開拓
- ・ 営業関連資料作成（製品プレゼンテーション、社内報告など）、およびプレゼン
- ・ 海外展示会準備および参加（海外出張3回程度/年）
- ・ 契約書、見積書、請求書などの作成および受注から出荷までの行程管理
- ・ Web経由の問い合わせ対応、会社Webページ修正、更新

※働きやすいか環境が整っている「健康経営優良法人2026」認定企業です。

※法定による業務内容の変更の範囲の明示：将来的に業務内容が変更される場合があります。詳細は面談時にお伝えします。

---

## Required Skills

### 【必須スキル】

- ・ 日本企業における有形商材を扱う海外営業経験（※中国、台湾、韓国以外の国への海外営業経験もしくはそれに近い経験のある方）
- ・ ビジネスレベルの英語力（TOEIC800点以上：英語を使つての商談、電話、メール経験のある方）
- ・ ビジネスレベルの日本語力（N1以上：社内のコミュニケーションは基本的に日本語を使用）

※中国、台湾、韓国への海外営業経験者は充足していることが理由

### 【歓迎スキル】

- ・ 顧客とのコミュニケーション能力に自信のある人
- ・ 長期的視点で顧客と関係性を築ける人

---

## Company Description