



Understanding People

Senior Sales Manager, シニアセールスマネージャー ラグジュアリーホテルセールス

International corporate clients

Job Information

Recruiter

Specialized Group

Job ID

1593511

Industry

Hotel

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

May 27th, 2026 15:08

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

Senior Sales Manager, Luxury Hotel Sales シニアセールスマネージャー ラグジュアリーホテルセールス

Our client, a luxury hotel in central Osaka, is seeking a Senior Sales Manager to join their award-winning team. This role offers the unique opportunity to own the full sales cycle for international corporate accounts, providing a clear career advancement for current Sales Managers. Enjoy the benefits of working with a stable employer backed by a major Japanese railway group, with strong benefits and a heritage-driven concept that enhances your sales narrative.

大阪市中心部に位置するラグジュアリーホテルでは、受賞歴のあるチームに参加し、国際的な法人アカウントのセールスサイクル全体を担当するシニアセールスマネージャーを募集しています。このポジションは、現在のセールスマネージャーにとって明確なキャリアアップの機会を提供します。大手日本の鉄道グループに支えられた安定した雇用環境、充実した福利厚生、そして伝統を重視したコンセプトを活かしたセールスストーリーを楽しむことができる職場です。

Key Responsibilities:

- Manage full sales cycle for international corporate accounts
 - Identify key decision-makers in corporate accounts
 - Create proposals for accommodation and banquet services
 - Negotiate rates and terms with corporate clients
 - Execute contracts and manage renewals
 - Acquire new business proactively
 - Leverage hotel's heritage-driven concept in sales pitches
 - Utilize CRM software for managing client relationships
-
- 国際法人アカウントのセールスサイクル全体を管理
 - 法人アカウントのキーパーソンを特定
 - 宿泊および宴会サービスの提案を作成
 - 法人顧客と料金および条件を交渉
 - 契約の締結および更新を管理
 - 新規ビジネスの積極的な獲得
 - ホテルの伝統を重視したコンセプトを活用した販売戦略
 - CRMソフトウェアを活用したクライアント関係の管理

Qualifications:

- 5+ years of experience in luxury hotel sales
 - Fluency in Japanese and English
 - Experience with international corporate accounts
 - Knowledge of Osaka's business market
 - Experience with CRM software
 - Strong negotiation skills
-
- ラグジュアリーホテルセールスでの5年以上の経験
 - 日本語および英語での流暢なコミュニケーション能力
 - 国際的な法人アカウントでの経験
 - 大阪のビジネスマーケットに関する知識
 - CRMソフトウェアの使用経験
 - 高い交渉スキル

Company Description