

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

BD Account Manager - Information Services - Up to 10M

Account Manager - B2B Sales Data Vendor

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1593510

Industry

Business Consulting

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5.5 million yen ~ 10 million yen

Refreshed

May 27th, 2026 15:06

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

ビジネス開発アカウントマネージャーとして、プロフェッショナルサービス業界のクライアントに対し、販売戦略の立案や関係構築を担当していただきます。売上目標達成に向けて、顧客ニーズを的確に把握し、最適なソリューションを提供するポジションです。

Client Details

この企業はプロフェッショナルサービス業界において確固たる地位を築いている中規模の組織です。グローバルなネットワークを活かし、クライアントに対し高品質なサービスを提供しています。

Description

- 新規および既存クライアントとの関係構築と維持
- 販売戦略の立案および実行
- クライアントのビジネスニーズを分析し、適切なソリューションを提案
- 売上目標の達成および収益の最大化
- 契約交渉および契約締結のサポート
- 市場動向や競合情報の収集と分析

- 社内との関係部署と連携してプロジェクトを推進
- 定期的なレポート作成と進捗報告

Job Offer

- 年収：5,850,000円～7,150,000円
- OTE（目標達成時報酬）10,000,000円
- 東京を拠点とする魅力的な勤務地
- プロフェッショナルサービス業界でのキャリアアップの機会
- 安定した雇用形態（正社員）

このポジションは、挑戦的でやりがいのある環境を提供します。ぜひご応募ください！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Tin Le on +813 6832 8941.

Required Skills

A successful BD Account Manager should have:

- ビジネス、マーケティング、または関連分野の学位
- プロフェッショナルサービス業界での経験
- 優れたコミュニケーションスキルと交渉力
- 顧客志向で、ニーズを把握しソリューションを提供する能力
- 自主的に目標達成を目指す意欲
- チームと協力しプロジェクトを推進する能力
- 日本語および英語でのビジネスレベルの言語スキル

Company Description

この企業はプロフェッショナルサービス業界において確固たる地位を築いている中規模の組織です。グローバルなネットワークを活かし、クライアントに対し高品質なサービスを提供しています。