

MMJ Network
For Your Career



製薬業界/海事業界出身者絶賛大募集中【企画営業職】展示会ビジネスをリードするグローバル企業で活躍しませんか!!

【世界有数のB2Bイベント主催企業】の日本法人がバイリンガル人材を大募集!!

Job Information

Recruiter

[MMJ Network](#)

Hiring Company

英国に本社がある外資系企業

Job ID

1593462

Division

事業部

Industry

Other (Advertising, PR, Media)

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Train Description

Yamanote Line, Kanda Station

Salary

5 million yen ~ 8 million yen

Work Hours

9:00 - 18:00

Holidays

週休二日制、夏休み、年末年始休み、慶弔休暇、育児休暇、産休

Refreshed

May 27th, 2026 10:01

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa StatusPermission to work in Japan required

Job Description**会社概要**

世界30カ国以上でB2B展示会を展開するマーケットリーダー企業の日本法人です。医療・製薬、美容・化粧品、ライフスタイル、食品、製造業など、専門性の高い業界に特化した展示会を通じて、国内外のビジネス機会を創出しています。業界の最新トレンドを捉えた企画力と、グローバルネットワークを活かした営業力で、出展企業と来場者の価値ある出会いを支援しています。

募集職種

企画営業職 (Exhibition Sales Executive)

業務内容

- ・ 医療機器、製薬、化粧品、食品、製造業などの業界における展示会の出展営業
- ・ 業界動向を踏まえた展示会テーマ・構成の企画立案
- ・ 出展企業の課題やニーズをヒアリングし、最適な出展プランを提案
- ・ 海外の関連チームと連携し、グローバル展開を視野に入れた営業活動
- ・ 展示会当日の運営サポート、出展後のフォローアップ
- ・ 業界団体・メディアとの連携による集客・プロモーション戦略の立案

Required Skills**応募資格****【必須条件】**

- ・ 法人営業経験（2年以上）
- ・ 日本語：ネイティブレベル、英語：ビジネスレベル（TOEIC700点以上目安）
- ・ B2Bビジネスへの理解と関心

【歓迎条件】

- ・ 医療・製薬、海事、美容、製造業、食品業界いずれかでの営業・マーケティング経験
- ・ 展示会・イベント業界での業務経験
- ・ 海外とのビジネス経験、または多国籍チームとの協働経験
- ・ 自ら情報を収集し、業界のトレンドをキャッチアップできる方

Company Description