

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

Parttner Sales-ソフトウェア

Partner Sales-ソフトウェア

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1593456

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ 15 million yen

Refreshed

May 27th, 2026 09:36

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

本ポジションはパートナーセールスとして、既存パートナーに対するイネーブルメントおよび、協同での案件クロージングを担当いただきます。データ管理・セキュリティソリューションおよび、日本市場向けに開発された業務効率化ソリューションの拡販を通じて、パートナー経由での売上最大化を推進します。

Client Details

米国に本社を置く外資系ソフトウェアベンダーであり、世界各国に拠点を展開しています。グローバルで数千名規模の従業員を有し、幅広いデータ管理ソリューションを提供しています。

日本法人は長年の実績を持ち、独自のローカライズ製品開発も推進しており、国内企業に対して高い付加価値を提供しています。

Description

- ・ 既存パートナーに対するイネーブルメント（製品教育、営業支援）
- ・ パートナー経由案件の創出およびクロージング
- ・ パートナーと共同での営業戦略・アカウントプランの策定
- ・ Microsoft 365およびマルチクラウド向けソリューションの提案活動
- ・ ローカライズ製品の拡販および市場浸透の推進

・社内関係部門（プリセールス、マーケティング等）との連携

Job Offer

1000万円～1500万円OTE（スプリットは柔軟に交渉可能）

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.

Required Skills

- ・IT業界におけるパートナー営業経験
- ・英語の読み書きレベル（メール・ドキュメント対応）

Company Description

米国に本社を置く外資系ソフトウェアベンダーであり、世界各国に拠点を展開しています。グローバルで数千名規模の従業員を有し、幅広いデータ管理ソリューションを提供しています。日本法人は長年の実績を持ち、独自のローカライズ製品開発も推進しており、国内企業に対して高い付加価値を提供しています。