

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

Senior Partner Sales Manager-ソフトウェア

Senior Partner Sales Manager-ソフトウェア

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1593454

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

15 million yen ~ 30 million yen

Refreshed

May 27th, 2026 09:17

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

本ポジションは、日本市場における既存パートナーとの関係強化および新規パートナー開拓（主に国内SI企業）を担っていただきます。APAC組織に所属し、海外マネジメントラインとの連携のもと、日本市場の売上拡大に向けたパートナー戦略の立案・実行を推進します。

企業情報

米国に本社を置く、グローバルSaaS企業です。世界各国に拠点を展開する業界リーディングカンパニーとして知られています。

顧客対応管理プラットフォームを中心に、小売・金融・通信・製造・公共機関など幅広い業界に対してソリューションを提供しており、近年ではAI（自律型エージェント）を活用した次世代ソフトウェアソリューションへと進化を遂げています。

職務内容

- ・ 既存パートナー（SI企業等）との関係構築およびビジネス拡大
- ・ 新規パートナーの開拓およびオンボーディング
- ・ パートナー戦略の策定および実行（APACチームとの連携）
- ・ パートナー経由の売上最大化に向けたパイプライン管理
- ・ パートナーへのトレーニングおよび営業支援

・社内関連部門（営業、マーケティング、プリセールス等）との連携

条件・待遇

1500万円～2700万円OTE（60%ベース）

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.

Required Skills

- ・ソフトウェア業界におけるパートナーセールス経験
- ・ビジネスレベルの英語力
- ・AIおよび先進テクノロジー領域への関心

Company Description

米国に本社を置く、グローバルSaaS企業です。世界各国に拠点を展開する業界リーディングカンパニーとして知られています。

顧客対応管理プラットフォームを中心に、小売・金融・通信・製造・公共機関など幅広い業界に対してソリューションを提供しており、近年ではAI（自律型エージェント）を活用した次世代ソフトウェアソリューションへと進化を遂げています。